

— Revista —

SOMOS BOOM

Campaña C5





CANAL DE DIFUSIÓN WHATSAPP

¡Familia boom, tenemos excelente noticias!

Encuentra nuestro nuevo canal de
difusión en Whatsapp aquí:



CRONOGRAMA DE CAPACITACIONES

Campaña **C5**

C5				
	Lunes	Martes	Miercoles	Jueves
Hora	22/04/2024	23/04/2024	24/04/2024	
20h00	Oportunidad BOOM	Productos BOOM Línea AMELI	Marketing Digital INSTAGRAM	
	29/04/2024	30/04/2024	01/05/2024	
20h00	Herramientas BOOM Manejo de reportes	Productos BOOM - Preguntas y respuestas NUEVO PRODUCTO	Marketing Digital Tik Tok	
	06/05/2024	07/05/2024	08/05/2024	
20h00	Reunión de anfitrión	Productos BOOM - Línea BIO WIP WIP RUN RUN - AKU- BOOM HOGAR	Marketing Digital Tik Tok	
				16/05/2024
20h00				Lanzamiento Campaña

Querida Familia BOOM

En esta campaña, en la que celebramos el extraordinario y vital papel de las madres en nuestras vidas, deseo enviarles un saludo lleno de admiración y reconocimiento. Como mujeres, madres, profesionales, emprendedoras, llevamos en nuestros corazones un amor inmenso y una pasión inquebrantable por todo lo que emprendemos.

En este camino de la maternidad y el emprendimiento, nos encontramos con desafíos diarios, sin embargo con una determinación incansable y compromiso inquebrantable logramos convertir nuestros sueños en realidad. Demostramos una increíble capacidad para equilibrar nuestras responsabilidades como madres mientras cultivamos nuestro propio emprendimiento con dedicación y amor, construyendo un legado para el futuro.

En nuestra querida Familia BOOM, compuesta por mujeres inspiradoras y luchadoras, nos apoyamos mutuamente para crecer y mejorar día a día, nos levantamos juntas ante los desafíos, nos brindamos aliento en los momentos difíciles y celebramos con alegría cada logro alcanzado. Cada paso que damos no solo beneficia a nuestros hijos y a nuestras familias, sino que también refleja nuestro compromiso de ser guías en la construcción de una sociedad y un mundo mejor.

¡Feliz día de la madre!, a todas las mujeres que hacen que BOOM sea una Familia llena de personas apasionadas, resilientes, generosas, motivadoras, y un ejemplo de pasión, amor, responsabilidad e inspiración. Que nuestra energía continúe impulsando el cambio y creando un futuro más prometedor y brillante para las nuevas generaciones.

Con todo cariño y admiración.

Jacqueline Estévez
Presidenta Ejecutiva



PREMIOS DE CAMPAÑA



AUMENTA TUS GANANCIAS CON BOOM

CAMPAÑA C5

1° NIVEL

En todos tus pedidos recibes:

PRODUCTOS DE REGALO + 3 SACHETS (aleatorios) + CATÁLOGO FÍSICO CAMPAÑA C5.



2° NIVEL

Por \$150 de compra en la campaña y 2 pedidos

PUEDES ESCOGER ENTRE ESTOS SÚPER ÚTILES PREMIOS:

JUEGO DE DOS RECIPIENTES REFRACTARIOS CON TAPA, UNO CUADRADO DE 520 ML Y OTRO RECTANGULAR DE 640 ML.

- Tapa con cierre hermetico sin derrames
- Cool lock
- Capacidad 520ml y 640ml
- Apto para microondas y hornos
- Aptos para neveras y congelador
- Pestañas de cierre resistentes
- Empaque de silicona removible para facil limpieza
- Resistentes cambios extremos de temperatura
- Marca: umco

Ó CAJA 1 (Valorada en: USD 23,46)

- Arranca grasa atomizador
- Ultrasarro atomizador
- Alcohol gel Manzanilla 500 ml
- Detergente restaurador lt
- Limpiador para biberones lt



3° NIVEL

Por \$ 300 de compra en la campaña y 3 pedidos

PUEDES ESCOGER ENTRE ESTOS SÚPER ÚTILES PREMIOS:

JUEGO DE DOS RECIPIENTES REFRACTARIOS CON TAPA + SARTEN INDUCCION C/ TAPA INIFITO 24CM COLOR CAFÉ + ESPATULA:

- Antiadherente interior extra fuerte
- Tapa de vidrio templado
- Accesorios aislantes al calor
- Mango reforzado suave al tacto
- Capacidad 2.1 litros
- Diámetro de 24cm
- Nada se pega
- Ideal para cocinas: gas/ ceramica/ electrica/ induccion
- Marca: Warehouse

Ó CAJA 1 + CAJA 2 (Valoradas en: USD 46,09)

- Arranca grasa atomizador
- Ultrasarro atomizador
- Alcohol gel Manzanilla 500 ml
- Detergente restaurador lt
- Limpiador para biberones lt
- Lavavajillas maracuyá lt
- Plancha fácil atm.
- Detergente ropa oscura
- Suavizante floral lt
- Shampoo para autos



4° NIVEL

Por \$ 500 de compra en la campaña y 4 pedidos

PUEDES ESCOGER ENTRE ESTOS SÚPER ÚTILES PREMIOS:

JUEGO DE DOS RECIPIENTES REFRACTARIOS CON TAPA + SARTEN INDUCCION C/ TAPA INIFITO COLOR CAFÉ + ESPATULA + CAFETERA DIGITAL 12 TAZAS:

- Capacidad de 1.3 litros (12 tazas)
- Función antigoteo
- Placa calentadora que mantiene el café caliente
- Panel led multifuncion (automatico y con programacion)
- Indicador de nivel de agua
- Rejilla de goteo extraible y lavable
- Bases antideslizantes
- Apagado automatico
- Marca: Umco
- Linea Le Gourmet

Ó CAJA 1 + CAJA 2 + CAJA 3 (Valoradas en: USD 115.45)

- Arranca grasa atomizador
- Ultrasarro atomizador
- Alcohol gel Manzanilla 500 ml
- Detergente restaurador lt
- Limpiador para biberones lt
- Lavavajillas maracuyá lt
- Plancha fácil atm.
- Detergente ropa oscura
- Suavizante floral lt
- Shampoo para autos
- Arranca grasa galón
- Detergente floral galón
- Cloro gel galón
- Detergente suavizante frutos rojos 2lt
- Suavizante vainilla galón



NOTAS GENERALES:

- Para recibir los premios de C5-2024 es indispensable pasar pedido en C5 o en C6 (en el cual será enviado dichos premios), este repedido en la o C6, es parte de las bases del concurso, si no se cumple con este repedido se perderá el premio.

- En el caso de que ganes tus premios de campaña como promotora y como Líder se tomará en cuenta el premio con Mayor nivel.
- Los premios se podrán escoger hasta el cierre de campaña C6 y C7-2024 el 16 DE MAYO en la página web.
- El modelo y el color de los premios pueden variar en función del stock.

PLAN DE ACTIVACIÓN, REACTIVACIÓN Y RETENCIÓN

DE PROMOTORAS



PERIODO ESPECIFICO (NO CICLICO): SOLO EN C5 y C6, de forma consecutiva, se puede enganchar en C5 o C6, ganando los premios en función de cuantas campañas haga pedido consecutivamente, es decir; si pasa pedido en C5 y C6 gana los 2 premios (Premio 1 y Premio 2), y si pasa pedido solo en la C6 gana 1 premio (Premio 1).

DIRIGIDO A: Toda la fuerza de ventas: PROMOTORAS EN GENERAL, Y EMPRESARIAS Y LIDERES en su calidad de promotoras también.

PREMIOS, Tipo galería ganando:

C5.- 1 Pedido o más de \$ 50 o más,
Premio 1: Detergente de ropa oscura litro.



C6.- 1 Pedido o más de \$ 100 o más,
Premio 2: Detergente de ropa íntima 2 lt.
¡(Nuevo Producto)



NOTAS:

- 1.- Se tomaran en cuenta para el concurso los pedidos realizados secuencialmente en cada una de las campañas indicadas.
- 2.- El monto se deberá hacer en el pedido respectivo, no se podrá acumular el monto en varios pedidos.
- 3.- Ganará el premio en cualquier semana que cumpla el pedido y el monto establecido.
- 4.- El premio se ganará solo una vez por cada campaña si se cumple el monto establecido en el pedido.
- 5.- El premio le llegará en su respectivo pedido.
- 6.- Estos premios son adicionales a los que reciben por su pedido en cada semana de la campaña, o los premios que reciben en el concurso de la campaña o en el Plan de inicio perfecto para las nuevas promotoras.

BINGO BOOM C5

FESTEJANDO A MAMÁ Y PAPÁ

Participan los pedidos de las 4° semana de C4 y 1°, 2° y 3° semanas de C5, mismos que recibirán una tabla numerada y los pedidos de \$ 100 o más recibirán 2 tablas de Bingo.



FECHA DE REALIZACION

Jueves 16 de mayo a las 6:00 pm.
(LANZAMIENTO DE CAMPAÑA C6)

PREMIOS EN CADA JUEGO DE BINGO

Premio a todas las personas que hagan Bingo, en cada uno de los 5 juegos ganan COMBO compuesto por:

Wok 28cm, espátula escurridora, Juego de cuchillos de colores + Bolso plegable + Juego de picaditas + tazón de porcelana.

Adicional entre los ganadores de cada juego se sorteará un premio.

- 1° Juego: Pyrex de vidrio
- 2° Juego: Mesa auxiliar plegable
- 3° Juego: Juego de sábanas
- 4° Juego: Horno tostador
- 5° Juego: Plancha asadora-Grill

PREMIO SALUDOS

Promotores, Empresarios o Líderes que se seleccionen en el momento del Bingo, debiendo prender la cámara para mostrar su tabla y enviar el saludo, ganan combo compuesto por:

Camiseta YO SOY BOOM + Pin Boom + Maletín viajero.

SORTEO ESPECIAL AL FINAL

1.- A la incorporada con pedido.

PREMIO: Juego de bandejas de acero inoxidable + cortador de verduras.

2.- A la que pase pedido y que a la vez tenga una recomendada nueva que pase pedido también.

PREMIO: Sartén eléctrico + afilador de cuchillo.

3.- Sorteo especial entre todas las facturas.

1° PREMIO: Juego de ollas arrecife.

2° PREMIO: Juego de ollas a presión.

3° PREMIO ESPECIAL: Caja amplificadora SONIC 15" (Parlante) de 95.000W con pedestal y micrófono.



PREMIOS DE CAMPAÑA

BOOM 2024

CONDICIONES ESPECIALES

NIVEL	REQUISITOS	ENTREGA
-------	------------	---------

NIVEL 1	Por cada pedido	En cada pedido
NIVEL 2	2 pedidos + monto \$150	Repedido de la siguiente Campaña (C6)
NIVEL 3	3 pedidos + monto \$300	Repedido de la siguiente Campaña (C6)
NIVEL 4	4 pedidos + monto \$500	Repedido de la siguiente Campaña (C6)

1* El concurso de la campaña C5 es de 4 semanas de facturación.

2* Para las plazas donde haya pedidos 1 o 2 veces en la campaña, se deberá cumplir con 1 o 2 pedidos respectivamente los montos de :

2° Nivel	\$ 150
3° Nivel	\$ 300
4° Nivel	\$ 500

3* Las ganadoras de los premios de la campaña C5, recibirán su premio en el repedido de las siguientes campaña C6 o C7, en la semana que hagan su pedido.

4* Las personas que no hagan repedido en la campaña C6 o C7, ya no tendrán opción de recibir su premio en campañas posteriores y serán considerados como perdidos.

5* Las fotos ilustran el tipo de premio, más no necesariamente marca o color, en caso de agotarse el stock de dichos premios, Boom enviará un premio parecido de igual o mayor valor al anunciado.

PREMIOS Y BONOS POR INCORPORACIÓN

PARA LOS PROMOTORES: Por cada incorporada directa con pedido ganarán un kit de premios de productos Boom tipo Galería de la siguiente forma:

POR 1 INCORPORADA

1 arranca grasa atomizador + 5 sachets.



POR 2 INCORPORADAS

1 arranca grasa + 1 ultrasarro + 5 sachets.



POR 3 INCORPORADAS

1 arranca grasa + 1 ultrasarro + 1 cloro gel + 5 sachets.



POR 4 INCORPORADAS

1 arranca grasa + 1 ultrasarro + 1 cloro gel + 1 lavavajilla maracuyá + 5 sachets.



POR 5 INCORPORADAS

1 arranca grasa + 1 ultrasarro + 1 cloro gel + 1 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt. + 5 sachets.



POR 6 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 1 ultra sarro + 1 cloro gel + 1 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt. + 5 sachets.

POR 7 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 2 ultra sarro + 1 cloro gel + 1 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt. + 5 sachets.

POR 8 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 2 ultra sarro + 2 cloro gel + 1 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt. + 5 sachets.

POR 9 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 2 ultra sarro + 2 cloro gel + 2 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt. + 5 sachets.

POR 10 INCORPORADAS

2 arranca grasa + 2 ultra sarro + 2 cloro gel + 2 lavavajilla maracuyá + 2 Detergente Suavizante 2 lt. + 5 sachets.

POR 11 INCORPORADAS

3 arranca grasa + 2 ultra sarro + 2 cloro gel + 2 lavavajilla maracuyá + 1 Detergente Suavizante 2 lt. + 5 sachets.

Y ASÍ SUCESIVAMENTE...

NOTAS: Los premios por las incorporaciones directas con pedido que se hayan tenido en la campaña respectiva, se recibirán en el re-pedido próximo, pudiéndose pasar este en las 2 siguientes campañas para poder recibir dicho premio. Si no se pasa el re-pedido para recibir el premio en las 2 siguientes campañas, este se dará por perdido.

Para ser ganadora del premio por incorporación la recomendante debe estar activa (pasar pedido) en la campaña donde la incorporada pasa pedido, esto adicional al re-pedido que debe de hacer para recibir su premio.

PARA LOS EMPRESARIOS Y LÍDERES:

Por cada incorporada directa con pedido ganará \$5, este monto se sumará a sus comisiones logradas en la campaña respectiva.

NOTA: Si el empresario no logra calificar como tal en una campaña (es promotor-a), y si tiene incorporadas directas con pedido, entonces ganará el premio por incorporación en función de la galería de premios y deberá pasar el re-pedido en las dos siguientes campañas para recibir el premio.

NUEVO

**INICIO
PERFECTO**

A PARTIR DE C1-2024



1° CAMPAÑA

INCORPORACIÓN CON PEDIDO DE \$50: Pin somos Boom + desinfectante manzana canela litro + 6 sachets de demostración.



2da CAMPAÑA CONSECUTIVA

PEDIDO DE \$100: Poster Boom + detergente & suavizante frutos rojos.



* Reciben el premio en el pedido respectivo

Cambio a partir de C1 en adelante, pero los enganchados al plan anterior terminan con ese plan.

Las incorporaciones con pedidos de \$30 seguirán haciéndose, solo que no llevan premio en el inicio perfecto.

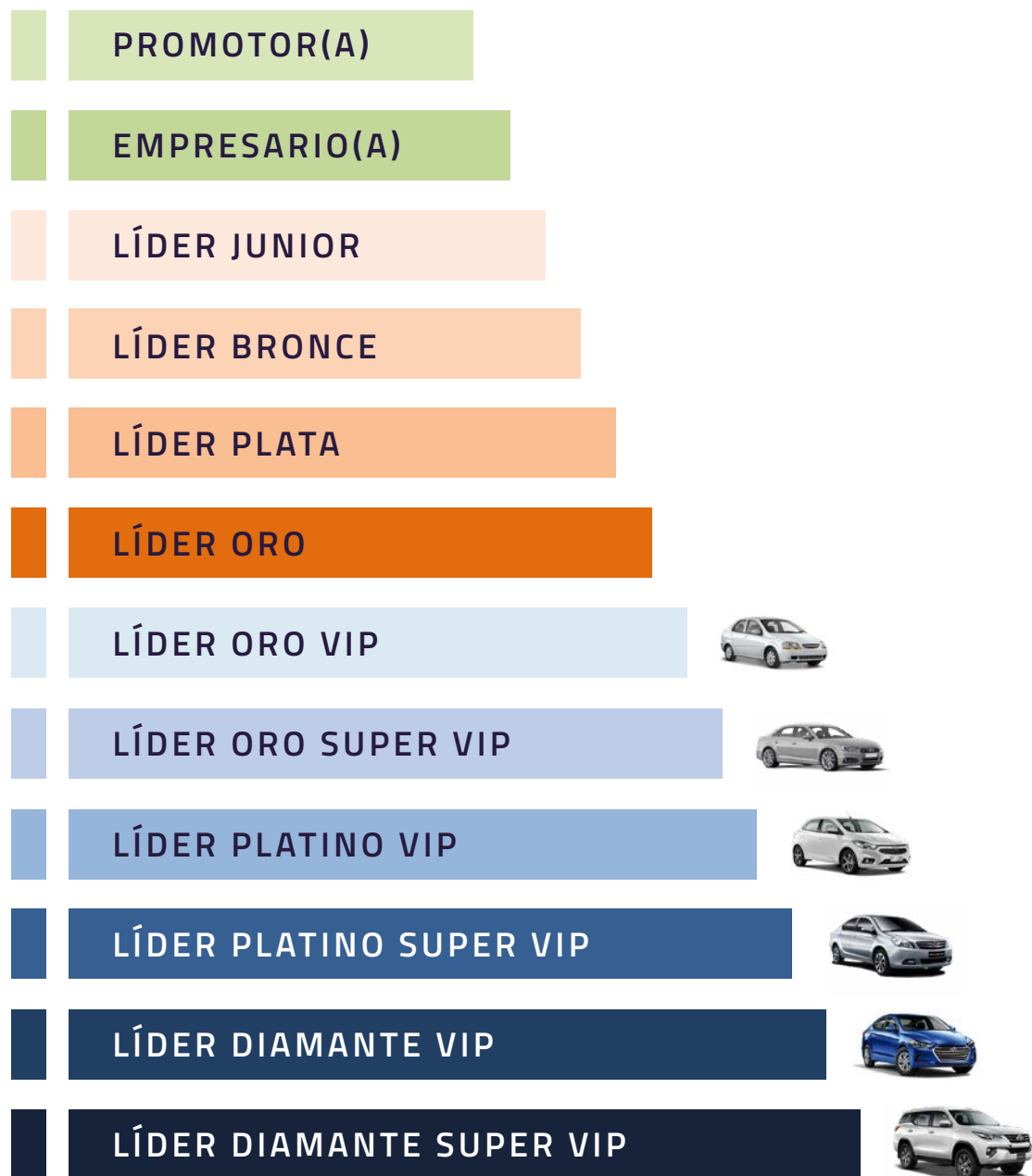


**LA MEJOR OPORTUNIDAD DEL
ECUADOR DISEÑADA A LA MEDIDA
DE TUS SUEÑOS**

**"Un negocio Heredable.
Tu trabajas para tu futuro y el de tu familia".**

¡SOLO TÚ PONES EL LÍMITE!

Crea tu propia red comercial y conviértete en un verdadero empresario.
Gana no solo por tus ventas sino también por las de tu red.



AL SER PROMOTOR (A) GANA:



NOTA: Los productos que están en el catalogo de forma individual a precio de promoción se podrán adquirir en el carrito en la parte de promociones y con el 25% de descuento fijo, o se podrá adquirir también a precio normal con la escala de descuento respectivo en función del monto del pedido.

EMPRESARIO/A

1° NIVEL - REQUISITOS

Estar activo
(Pasar por lo menos un pedido personal por campaña).



Tener por lo menos **4 promotores** activos directos.



Lograr una **venta pública** total de su grupo personal de mínimo \$ 500.

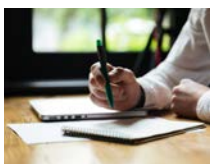


GANA: 6 % de la venta neta cobrada de sus activos directos.



2° NIVEL - REQUISITOS

Estar activo
(Pasar por lo menos un pedido personal por campaña).



Tener por lo menos **6 promotores** activos directos.



Lograr una **venta pública** total de su grupo personal de mínimo \$ 750.



GANA: 7% de la venta neta cobrada de sus activos directos.



3° NIVEL - REQUISITOS

Estar activo
(Pasar por lo menos un pedido personal por campaña).



Tener por lo menos **8 promotores** activos directos.



Lograr una **venta pública** total de su grupo personal de mínimo \$ 1,000.



GANA: 8% de la venta neta cobrada de sus activos directos.



NOTA: El EMPRESARIO el mes de CUMPLIMIENTO de las metas del REM de Líder ganará como Empresario del 3° NIVEL (8% de sus activos directos) Más un BONO DE FORMACION de \$ 100 (Solo una vez como nueva lider).

LÍDER JUNIOR

REQUISITOS (R.E.M.)

Estar activo
(Pasar por lo menos un pedido personal por campaña).



Tener mínimo **20 promotores** activos (10 directos) en su grupo personal.



Lograr una **venta pública** de \$2,500 en su grupo personal.



GANA:

- 1.- El 10% de la VENTA NETA COBRADA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$2,500 o más.
- 2.- El 12% de la VENTA NETA COBRADA de todo el grupo personal si logra una venta de más de \$5,000 o más.



LÍDER BRONCE

REQUISITOS (R.E.M.)

Estar activo
(Pasar por lo menos un pedido personal por campaña).



Tener mínimo **20 promotores** activos (10 directos) en su grupo personal.



Lograr una **venta pública** de \$2,500 en su grupo personal.



GANA:

- 1.- El 10% de la VENTA NETA COBRADA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$2,500 o más.
- 2.- El 12% de la VENTA NETA COBRADA de todo el grupo personal si logra una venta de más de \$5,000 o más.

MÁS:

- 1.- El 5% de la VENTA NETA COBRADA del grupo personal de cada LÍDER HIJO/A.

- 2.- BONO de \$ 200 el siguiente mes de la formación de cada LÍDER HIJO (solo una vez), siempre y cuando el Líder padre/madre cumpla con el REM.
- 3.- BONO GENERACIONAL de toda su línea descendiente de Líderes, siempre y cuando la/el líder madre/padre sea líder calificado del 12% del grupo personal.
 - a) 1% adicional al 5% del grupo de cada LÍDER HIJO/A.

LÍDER PLATA

REQUISITOS (R.E.M.)

Estar activo

(Pasar por lo menos un pedido personal por campaña).



Tener mínimo **20 promotores** activos (10 directos) en su grupo personal.



Lograr una **venta pública** de \$2,500 en su grupo personal.



GANA:

- 1.- El 10% de la VENTA NETA COBRADA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$2,500 o más.
- 2.- El 12% de la VENTA NETA COBRADA de todo el grupo personal si logra una venta de más de \$5,000 o más.

MÁS:

- 1.- El 5% de la VENTA NETA COBRADA del grupo personal de cada LIDER HIJO/A.
- 2.- BONO de \$ 200 el siguiente mes de la formación

- de cada LÍDER HIJO (solo una vez), siempre y cuando el Líder padre/madre cumpla con el REM.
- 3.- El 0,50 % de la VENTA NETA COBRADA del grupo personal de cada LÍDER NIETO.
 - 4- BONO GENERACIONAL de toda su línea descendiente de Líderes, siempre y cuando la/el líder madre/padre sea líder calificado del 12% del grupo personal.
 - a) 1% adicional al 5% del grupo de cada LÍDER HIJO/A.
 - b) 0,50 % adicional al 0,50 % del grupo de cada LÍDER NIETO/A.

LÍDER ORO

REQUISITOS (R.E.M.)

Estar activo

(Pasar por lo menos un pedido personal por campaña).



Tener mínimo **20 promotores** activos (10 directos) en su grupo personal.



Lograr una **venta pública** de \$2,500 en su grupo personal.



GANA:

- 1.- El 10% de la VENTA NETA COBRADA de todo el grupo personal si logra una venta pública de \$2,500 o más.
- 2.- El 12% de la VENTA NETA COBRADA de todo el grupo personal si logra una venta de más de \$5,000 o más.

MÁS:

- 1.- El 5% de la VENTA NETA COBRADA del grupo personal de cada LÍDER HIJO/A.
- 2.- BONO de \$ 200 el siguiente mes de la formación de cada LÍDER HIJO (sólo una vez), siempre y cuando el Líder padre/madre cumpla con el REM.

- 3.- El 0,50 % de la VENTA NETA COBRADA del grupo personal de cada LÍDER NIETO.
- 4.- El 0,25 % de la VENTA NETA COBRADA del grupo personal de cada LÍDER BISNIETO.
- 5- BONO GENERACIONAL de toda su línea descendiente de Líderes, siempre y cuando la/el líder madre/padre sea líder calificado del 12% del grupo personal.
 - a) 1% adicional al 5% del grupo de cada LÍDER HIJO/A.
 - b) 0,50% adicional al 0,50% del grupo de cada LÍDER NIETO/A.
 - c) 0,25 % adicional al 0,25 % del grupo de cada LÍDER BISNIETO/A.

LÍDER ORO VIP

REQUISITOS (R.E.M. VIP)

Estar activo

(Pasar por lo menos un pedido personal por campaña).



Tener mínimo **20 promotores** activos (mínimo 10 directas) en su grupo personal.



Lograr una **venta pública** de \$5,000 en su grupo personal.



GANA: como un líder ORO calificado del 12%.

Requisito de Estructura del Estatus:

- Tener 5 LÍDERES HIJOS + 3 LÍDERES NIETOS calificados (cumpliendo el R.E.M.).
- Lograr una Venta Pública de su estructura de Estatus (Grupo personal + Hijos + Nietas)

de \$ 29.000.

GANA:

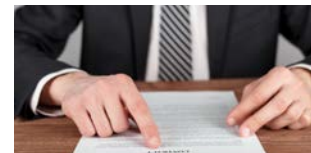
- 1.- Bono especial de formación de Líder Oro Vip de \$ 2,500 (sólo una vez).
- 2.- Ingreso al conteo de 3 meses para obtener para su uso el 1er CARRO BOOM.

LÍDER ORO SUPER VIP

REQUISITOS (R.E.M. SUPER VIP)

Estar activo

(Pasar por lo menos un pedido personal por campaña).



Tener mínimo **20 promotores** activos (mínimo 10 directas) en su grupo personal.



Lograr una **venta pública** de \$5,000 en su grupo personal.



GANA: como un líder ORO calificado del 12%.

Requisito de Estructura del Estatus:

- Tener 10 LÍDERES HIJOS + 12 LÍDERES NIETOS calificados (cumpliendo el R.E.M.).
- Lograr una Venta Pública de su estructura de Estatus (Grupo personal + Hijos + Nietas) de \$ 71.000.

GANA:

- 1.- Bono especial de formación de Líder Oro Super Vip de \$ 5,000 (sólo una vez).
- 2.- Ingreso al conteo de 3 meses para obtener para su uso el 2do CARRO BOOM y el 1ro pasa a ser de su propiedad.

NOTAS DEL PLAN DE EMPRESARIOS Y LÍDERES

- 1) El monto de sus pedidos personales le sirven para lograr la meta del monto público más no gana comisión sobre esa venta.
- 2) Si el LÍDER no logra el REM Normal (\$2.500, 10 activos directos, 10 indirectos y pedido personal), deberá lograr el REM Mínimo de \$ 1.000 y el pedido personal para ganar la mitad de las comisiones correspondientes, sino logra el REM Mínimo no ganará comisión como líder pero si como empresario en el nivel que quede sin considerar el bono de empresario estrella. El líder que no logre el REM Mínimo durante 2 campañas consecutivas causará baja, y si no logra el REM Normal durante 3 campañas consecutivas de igual forma causará baja.
- 3) El EMPRESARIO/A que cumpla las metas de Líder será nombrado y ganará comisiones como LIDER INDEPENDIENTE al mes siguiente que cumpla con las metas de LIDER y será considerado como tal de ahí en adelante con las metas y el Estatus de Líder correspondiente.
- 4) Si en un mismo grupo hay más de un aspirante a LIDER, será nombrado como LIDER NUEVO el que logre primero los requisitos con su grupo personal (directo e indirecto).
- 5) Si arriba en la estructura de la red del aspirante a nuevo líder hay otro aspirante que le suma la venta del aspirante que está abajo, para ser nombrado el que está arriba debe cumplir como mínimo una venta pública de \$ 1.250 con su grupo personal directo, aparte de los requisitos normales de pedido personal y de activas directas e indirectas, además la líder madre/padre debe cumplir también con por lo menos una venta de \$ 1.250 con su grupo personal directo.

TABLA DE DESCUENTOS Y COMISIONES POR LÍNEAS Y PRODUCTOS

LÍNEA DE PRODUCTOS Y PRODUCTOS ESPECÍFICOS	% DESCUENTO	% COMISIONES
	DESCUENTO VARIABLE EN BASE AL MONTO DEL PEDIDO (15%-25%-30%-35%-40%) LIDER JUNIOR	EN FUNCION DEL REM
MEJORADOR DE COMBUSTIBLE (RUN RUN) 	20% FIJO	EN FUNCION DEL REM: LA MITAD DE LA COMISION RESPECTIVA
BEBIDA MULTICEREAL INSTANTANEA AKU 	20% FIJO	EN FUNCION DEL REM: LA MITAD DE LA COMISION RESPECTIVA
LINEA HOGAR Y ACCESORIOS 	20% FIJO	EN FUNCION DEL REM: LA MITAD DE LA COMISION RESPECTIVA
COMPLEMENTARIOS: Paño de Microfibra y Trapeador Microfibra 	SIN DESCUENTO	SIN COMISION

PLAN ESTRELLAS BOOM EN C5

PARA LÍDERES



PARTICIPAN: Todas las líderes activas en la C5.

ENFOQUE: Aumenta tus ganancias con Boom.

CONCEPTO: Plan de acción que crea hábitos y genera crecimiento.

PERIODO DE PARTICIPACIÓN: C5.



PLAN 'ESTRELLAS DE BOOM' EN C5 PARA LÍDERES CUADRO DE BASE POR NIVELES, META Y BENEFICIOS

OPCIÓN 1

NIVEL	BASE Y LO LOGRADO EN CAMPAÑA ANTERIOR	NÚMERO DE UNIDADES VENDIDAS DE: - Jabón espumoso hierba luisa - Alcohol gel neutro - Shampoo de autos - Bebida multicereal Aku - Detergente ropa íntima 2 lt	INCORPORADAS DIRECTAS CON PEDIDO	ACTIVAS DIRECTAS	ACTIVAS INDIRECTAS	TENER EL % MAS DE PEDIDOS QUE LA CAMPAÑA ANTERIOR	BONO	RECONOCIMIENTO
1°	BASE \$ 2.500 a \$ 2.999	6 Jabón espumoso hierba luisa 6 Alcohol gel neutro 6 Shampoo de autos 4 Bebida multicereal Aku 3 Detergente ropa íntima 2 lt.	2 o más	15 o más	25 o más	10 % o más	\$ 100	EN REVISTA SOMOS BOOM
2°	De \$ 3.000 a \$ 4.999	8 Jabón espumoso hierba luisa 7 Alcohol gel neutro 7 Shampoo de autos 4 Bebida multicereal Aku 4 Detergente ropa íntima 2 lt.	2 o más	18 o más	30 o más	8 % o más	\$ 150	EN REVISTA SOMOS BOOM
3°	De \$ 5.000 a \$ 9.999	10 Jabón espumoso hierba luisa 9 Alcohol gel neutro 9 Shampoo de autos 6 Bebida multicereal Aku 6 Detergente ropa íntima 2 lt.	2 o más	20 o más	40 o más	7 % o más	\$ 200	EN REVISTA SOMOS BOOM
4°	De \$ 10.000 en adelante	12 Jabón espumoso hierba luisa 11 Alcohol gel neutro 11 Shampoo de autos 8 Bebida multicereal Aku 8 Detergente ropa íntima 2 lt.	2 o más	22 o más	45 o más	5 % o más	\$ 300	EN REVISTA SOMOS BOOM

OPCIÓN 2

NIVEL	BASE Y LO LOGRADO EN CAMPAÑA ANTERIOR	TENER % MAS DE VENTA QUE LA CAMPAÑA ANTERIOR	BONO	RECONOCIMIENTO
1°	BASE \$ 2.500 a \$ 2.999	10 % o más	\$ 50	EN REVISTA SOMOS BOOM
2°	De \$ 3.000 a \$ 4.999	8 % o más	\$ 75	EN REVISTA SOMOS BOOM
3°	De \$ 5.000 a \$ 9.999	7 % o más	\$ 100	EN REVISTA SOMOS BOOM
4°	De \$ 10.000 en adelante	5 % o más	\$ 150	EN REVISTA SOMOS BOOM

OPCIÓN 3

NIVEL	BASE Y LO LOGRADO EN CAMPAÑA ANTERIOR	TENER # DE EMPRESARIOS EN SU GRUPO PERSONAL DE:	BONO	RECONOCIMIENTO
1°	BASE \$ 2.500 a \$ 2.999	2 o más	\$ 50	EN REVISTA SOMOS BOOM
2°	De \$ 3.000 a \$ 4.999	3 o más	\$ 75	EN REVISTA SOMOS BOOM
3°	De \$ 5.000 a \$ 9.999	4 o más	\$ 100	EN REVISTA SOMOS BOOM
4°	De \$ 10.000 en adelante	5 o más	\$ 150	EN REVISTA SOMOS BOOM

PLAN DE ACCIÓN PROPUESTO PARA EL LOGRO DEL OBJETIVO Y LA CREACIÓN DE HÁBITOS

ACTIVIDAD	FRECUENCIA	META
PROSPECTAR	DIARIA	MÍNIMO 2 PERSONAS
REUNIONES VIRTUALES O PRESENCIALES DE LA OPORTUNIDAD	SEMANAL	MÍNIMO 1 CON SU EQUIPO
REUNIONES PRESENCIALES DE ANFITRIONES	SEMANAL	MÍNIMO 4

NOTAS: 1.- Para ganar el bono en la OPCION 1 y OPCION 3, el líder no debe de tener una Venta Publica menor a la que tuvo en la Campaña Anterior y en la OPCION 2 debe incrementarla en el % indicado por niveles.

2.- Las 3 OPCIONES no son acumulables ni se suman, es decir que se puede cumplir y ganar el bono solamente por una OPCION de las tres posibles.

3.- Para el caso de líderes que formen hijas líderes se le restará de la meta (# de pedidos o Venta) lo que logró la aspirante que se formó, y si absorbe una líder que se dio de baja, se le sumará a la meta (# de pedidos o Venta) lo que logró la líder que se dio de baja.

PLAN ESTRELLAS BOOM EN C5

PARA EMPRESARIOS



PARTICIPAN: Todas las empresarias formadas en anteriores campañas y hasta la c4, y las promotoras que se formen como empresarias en la C5.

ENFOQUE: Aumenta tus ganancias con Boom.

CONCEPTO: Plan de acción que crea hábitos y genera crecimiento.

PERIODO DE PARTICIPACIÓN: En C5.

META APARTE DE LAS NORMALES PARA CALIFICAR COMO EMPRESARIO: Para los respectivos Niveles de Empresarios, el incrementar la Venta Pública en un 20%, tener Activas Indirectas, y como mínimo 2 incorporadas directas con pedido.



CUADRO DE BASE POR NIVELES, METAS Y BENEFICIOS

NIVEL DE EMPRESARIO	VENTA PUBLICA GRUPAL	INCORPORADAS DIRECTAS	ACTIVAS INDIRECTAS	BONO	RECONOCIMIENTO
1°	\$ 600	2	4	\$ 25	EN REVISTA SOMOS BOOM
2°	\$ 900	2	6	\$ 50	EN REVISTA SOMOS BOOM
3°	\$ 1.200	2	8	\$ 75	EN REVISTA SOMOS BOOM

PLAN DE ACCIÓN PROPUESTO PARA EL LOGRO DEL OBJETIVO Y LA CREACIÓN DE HABITOS

ACTIVIDAD	FRECUENCIA	META
PROSPECTAR	DIARIA	MÍNIMO 2 PERSONAS
REUNIONES VIRTUALES O PRESENCIALES DE OPORTUNIDAD	SEMANAL	MÍNIMO 1 CON SU EQUIPO
REUNIONES PRESENCIALES DE ANFITRIONES	SEMANAL	MÍNIMO 4

LÍDERES ESTRELLAS DE LA C3

NOMBRE

ACOSTA CORRAL, CARMEN ELIZABETH

ALCIVAR MEDRANDA, MARIA FERNANDA

ALMEIDA ALVARADO, JESSICA PATRICIA

ALVERCA BRAVO, MARIA YOLANDA

ANDRADE HERRERA, DORETHY SHARON

ARDILA AYALA, GENESIS SOFIA

ARELLANO ALVARADO, MARTHA CECILIA

ARTEGA FRANCO, MARIA MARCELINA

AVELLAN LOOR, SHALLY KARELYS

CABRERA ROMERO, JENY PAULINA

CANDO ACONDA, SARA YOLANDA

CARRANZA PONCE, ODALYS NAHOMY

CARRENO TUAREZ, PERFECTA CLEOTILDE

CARRERA CUJI, ALICIA MARLENE

CEDENO MENENDEZ, DALINDA ANNABELL

CHICAIZA PALMA, GABRIEL ALEJANDRO

CHIMBO TOBAR, SANDRA ELIZABETH

CHUMO MACIAS, NARCISA DEL JESUS

CORDOVA PALADINEZ, CLARA NILA

CUMBICUS VACAS, PATRICIA ELIZABETH

DAVILA PICO, OSCAR ENSRIQUE

ECHEVERRIA CARDENAS, DIANA MERCEDES

ECHEVERRIA CARDENAS, EVELYN ELIZABETH

ENCALADA CALERO, ELMA MARICELA

NOMBRE

GONZALEZ MORA, SILVIA ROSA

GRIJALVA LOAIZA, GRACE MARIELA

GUALPA MARTINEZ, JEFFERSON PATRICIO

HEREDIA RODRIGUEZ, DAYSI PATRICIA

HOLGUIN PIGUAVE, CINTHIA ELIZABETH

HOLGUIN VERA, LILIANA ANDREA

JARA MONCAYO, ANA LUCIA

JIMENEZ ROSILLO, NARCISA DE JESUS

LANDA PILCO, AIXA INDRAN

LEON GAMBOA, KERLY JESSENIA

LOPEZ ALVAREZ, JUAN JOSE

LOPEZ CASTILLO, KATERINE

LOPEZ RODRIGEZ, EMERITA JOSEFINA

LUNA PALMA, MARIA MARIBEL

MACIAS PARRALES, JOE DIEDERICK

MACIAS PARRALES, MEREDITH MARIBEL

MEDINA CALLE, SANDRA MARITZA

MENDOZA BAILON, TALIA EMELINA

MEZA URDANIGO, CRUZ EGTI

MIRANDA HERRERA, VICTORIA ESTHER

PALACIOS WILCHES, LUPE LUCIA

PARRALES GUILLEN, ENA MARGARITA

PERALTA CEDENO, MARIA FERNANDA

PERALTA LEON, CINTHYA LISSET

NOMBRE

PONCE VERA, HEIDY BRISEYDA

QUIJANO VERA, MARCIA RUBI

RIOS ALVARADO, PETRA MAGDALENA

ROJAS GARCIA, ROBERTH QUENYS

ROMERO GOMEZ, KETTY INES

SACOTO LOOR, YOHANA MAYDEE

SALGUERO REYES, CATALINA BEATRIZ

SANDOVAL REYES, PAOLA ARACELY

SANTAMARIA CORAL, ROSARIO PRISCILA

TORRES CUMBICUS, ENITH EFIGENIA

VALDIVIEZO AZUERO, CARMEN MARIA

VALENCIA CASTRO, FATIMA ANNABEL

VARELA GALLEGOS, MARIA CRISTINA

VASQUEZ FLORES, CIRA ANDREINA

VELASQUEZ VARGAS, YESSENIA DAYANARA

VELEZ VELEZ, CECILIA TRINIDAD

VERA ALVARADO, GISELA CECIBEL

VERDEZOTO ESCOVAR, RICARDO RODRIGO

VERDEZOTO LUNA, MARIA FERNANDA

YANDUN ERAZO, AMANDA XIMENA

ZAMBRANO CALDERO, MARIELA MONCERRATE

ZAMBRANO CEDENO, PAULINA BENEDITA

ZAMBRANO CORDOVA, EMMA

ZAMBRANO GANCHOZO, PAOLA MARIBEL

ZAMBRANO ZAMBRANO, MAIRA LISSETTE

EMPRESARIOS ESTRELLAS DE LA C3

NOMBRE
ALVERCA BRAVO, MARIA YOLANDA
ALVERCA BRAVO, MARIA YOLANDA
ALVERCA BRAVO, MARIA YOLANDA
ANDRADE HERRERA, DORETHY SHARON
BALCAZAR VELEZ, ROSA ANGELA
CANDO ACONDA, SARA YOLANDA
CARRANZA PONCE, ODALYS NAHOMY
CARRANZA PONCE, ODALYS NAHOMY
CARRENO TUAREZ, PERFECTA CLEOTILDE
CARRERA CUJI, ALICIA MARLENE
CERON ALONSO, MARTHA JOHANA
CHIMBO TOBAR, SANDRA ELIZABETH
ECHEVERRIA CARDENAS, DIANA MERCEDES
ECHEVERRIA CARDENAS, EVELYN ELIZABETH
ECHEVERRIA CARDENAS, EVELYN ELIZABETH
GONZALEZ MORA, SILVIA ROSA
HEREDIA RODRIGUEZ, DAYSI PATRICIA
HOLGUIN PIGUAVE, CINTHIA ELIZABETH
HOLGUIN VERA, LILIANA ANDREA
JIMENEZ ROSILLO, NARCISA DE JESUS

NOMBRE
JIMENEZ ROSILLO, NARCISA DE JESUS
LEON GAMBOA, KERLY JESSENIA
LOPEZ RODRIGEZ, EMERITA JOSEFINA
LUNA PALMA, MARIA MARIBEL
LUNA PALMA, MARIA MARIBEL
LUNA PALMA, MARIA MARIBEL
MACIAS PARRALES, JOE DIEDERICK
MACIAS PARRALES, JOE DIEDERICK
MEDINA CALLE, SANDRA MARITZA
MENENDEZ ORTIZ, TIFANY JAMILEE
MERINO PEREZ, ELIZABETH MONICA
MEZA URDANIGO, CRUZ EGTI
PARRALES GUILLEN, ENA MARGARITA
RODRIGUEZ MOLINA, ANA CECILIA
RODRIGUEZ MOLINA, ANA CECILIA
SACOTO LOOR, YOHANA MAYDEE
SACOTO LOOR, YOHANA MAYDEE
SACOTO LOOR, YOHANA MAYDEE
SACOTO LOOR, YOHANA MAYDEE
SACOTO LOOR, YOHANA MAYDEE

NOMBRE
SALGUERO REYES, CATALINA BEATRIZ
SOLIS LAYANA, FRANCISCA ARACELY
VARELA GALLEGOS, MARIA CRISTINA
VERA ALVARADO, GISSELA CECIBEL
VERDEZOTO LUNA, MARIA FERNANDA
ZAMBRANO CEDENO, PAULINA BENEDITA
ZAMBRANO GANCHOZO, PAOLA MARIBELL
ZAMBRANO ZAMBRANO, MAIRA LISSETTE
ZAMBRANO ZAMBRANO, MAIRA LISSETTE
BUSTAMANTE ASTUDI, ROSARIO MARIELITA
CANDO ACONDA, SARA YOLANDA
CARRENO TUAREZ, PERFECTA CLEOTILDE
GONZALEZ MORA, SILVIA ROSA
SANTAMARIA CORAL, ROSARIO PRISCILA
VELEZ VELEZ, CECILIA TRINIDAD
ZAMBRANO ZAMBRANO, JENIFFER LISCENDRA
ACOSTA CORRAL, CARMEN ELIZABETH
ANDRADE HERRERA, DORETHY SHARON
BUSTAMANTE ASTUDI, ROSARIO MARIELITA
CAMACHO GREFA, MARIA ALEXANDRA

NOMBRE
CARRANZA PONCE, ODALYS NAHOMY
CARRENO TUAREZ, PERFECTA CLEOTILDE
CHUMO MACIAS, NARCISA DEL JESUS
CORDOVA PALADINEZ, CLARA NILA
CORDOVA PALADINEZ, CLARA NILA
DAVILA PICO, OSCAR ENSRIQUE
ECHEVERRIA CARDENAS, EVELYN ELIZABETH
GONZALEZ MORA, SILVIA ROSA
HEREDIA RODRIGUEZ, DAYSI PATRICIA
HEREDIA RODRIGUEZ, DAYSI PATRICIA
LAAZ MACIAS, NELLY LOURDES
LANDA PILCO, AIXA INDRAN
LOPEZ RODRIGEZ, EMERITA JOSEFINA
LUNA PALMA, MARIA MARIBEL
PIZARRO MOREIRA, MAGALY MARGARITA
RIOS ALVARADO, PETRA MAGDALENA
SACOTO LOOR, YOHANA MAYDEE
SACOTO LOOR, YOHANA MAYDEE
SOLIS LAYANA, FRANCISCA ARACELY
TORRES CUMBICUS, ENITH EFIGENIA
TORRES CUMBICUS, ENITH EFIGENIA

PROGRAMA DE RECONOCIMIENTO C3

NUEVOS LÍDERES Y ASCENSOS

ALVAREZ LEON VALERIA SAMARA (LÍDER JUNIOR)

YUPANGUI VICTOR MANUEL (LÍDER JUNIOR)

CHIGUE CHICAIZA GISSELA GERALDINA (LÍDER JUNIOR)

MONTENEGRO PINCAY JASMIN ELIZABETH (LÍDER JUNIOR)

CEDEÑO VERA MAYRA HELIANA (LÍDER JUNIOR)

COLLAGUAZO UNU ESTERMITA ESPERANZA (LÍDER JUNIOR)

HOLGUIN VERA LILIANA ANDREA (LÍDER BRONCE)

HOLGUIN PIGUAVE CINTHIA ELIZABETH (LÍDER BRONCE)

ALCIVAR MEDRANDA MARIA FERNANDA (LÍDER PLATA)

AVELLAN LOOR SHALLY KARELYS (LÍDER ORO)

EMPRESARIOS FORMADOS EN CAMPAÑA C3

ACHOTE AVILA, FANNY JANETH
ACOSTA CORRAL, CLARA MARIA
ACOSTA FIGUEROA, NANCY CECIBEL
ACUNA TOALISA, BLANCA YOLAQND
AGUIRRE CABRERA, LUCIA ALEXANDRA
ALBA VARGAS, DAISY JAQUELINE
ALBERCA BRAVO, LUZ AMERICA
ALBINO LAAZ, NOELIA MARILU
ALCIVAR VERA, DANNY JANNETT
ALCOCER DIAZ, SONIA ELIZABETH
ALMACHI RODRIGUEZ, JUAN GABRIEL
ALMEIDA JARA, PIEDAD ELIZABETH
ALVAREZ CORAL, CRISTINA ELIZABETH
ALVAREZ LEON, VALERIA SAMARA
ALVAREZ MURILLO, HILDA IRANIA
ALZAMORA CAMPUZANO, JUANA ZORAIDA
AMBULUDI GUALAN, MARA ANGLICA
AMBULUDI JAPON, SANDRA ISABEL
AMORES VALDIVIESO, JENNY NATIVIDAD
AMOROSO PINOS, DIANA ALEXANDRA
ANCHUNDIA HOLGUIN, WILLIAN ALEX
ANCHUNDIA OLIVO, LORENA ILEZABETH
ANDRADE CASTILLO, ANA LUCIA
ANDRADE OYOLA, PATRICIA JACQUELINE
ARGANA ZAMBRANO, REINA MARIUXI
ARGUELLO SACOTO, ARIANA MAYDEE
ARIAS AMAYA, JUANA DEL CARMEN
BAJANA REYES, DIANA MARIBEL
BALAREZO ORTIZ, SANDRA ELIZABETH
BALCAZAR VELEZ, JOSE ENRIQUE
BARREIRO CARRILLO, ANA MARIA
BARRERA PINEDA, SILVANA MARISOL
BARRETO, ELIO PAQUITA
BARROS CARRERA, BLANCA AZUCENA
BARROSO SNCHEZ, SOLANDA ELIZABETH
BASTIDAS GUAMAN, LUISA EDUARDA
BASTIDAS GUAMAN, SORAIDA LARIZA
BATALLAS ESTACIO, MARIA FERNANDA
BAZURTO CASTRO, FELIX JAVIER
BENITES VILLALBA, MARIA LUCRECIA
BOHORQUEZ TAYUPANTA, ROSA CARLOTA
BOHORQUEZ VALVERDE, JONATHAN JAVIER
BONILLA LEONES, BETSY BELLNIRE
BORBOR MITE, ALBA ELIZABETH
BORJA LOAIZA, ESTEFANY ANABELL
BRAVO CHAVEZ, IVONNE EUFRACIA
BRAVO LUZURIAGA, LUZ ESPERANZA
BUSTO PAEZ, ANDRÉS JESÚS
CABASCANGO QUINA, LIGIA ELENA
CAICEDO CHAVEZ, LILIANA AUXILIADORA

CALVOPINA YANEZ, LIGIA BEATRIZ
CAMPA MAYORGA, JENNIFER BELEN
CAMPANA ESPINOSA, MARIELA ALEXANDRA
CAMPO CASTAÑEDA, VINICIO EFRAIN
CANAR SARANGO, MANUEL DE JESS
CANAR SARANGO, WILSON ROBINSON
CANDELARIO ESCOBAR, DOLORES JULIA
CASTILLO MACIAS, ISABEL MARIA
CASTRO PALMA, JUSTYN MOISES
CEDENO BRAVO, ANDREA PAOLA
CEDENO LUNA, ANGIE MARIA
CEDENO VERA, MAYRA HELIANA
CEDEÑO DEL VALLE, KLEBER ALFREDO
CELI CARAGUAY, MARITZA ALEXANDRA
CHAMBA OJEDA, SILVIA DEL PILAR
CHICA MEJIA, GISSELA ELIZABETH
CHIGUE CHICAIZA, GISSELA GERALDINA
CHILA CEDENO, ANA GRICELDA
CHUMO VERA, SARA ELIZABETH
COELLO BAZURTO, MAYRA NICOLE
COLLAGUAZO UNU, ESTERMITA ESPERANNZA
CONSTANTINE ZAMBRANO, MARIA ESTHER
CONTRERAS BARROZO, ROSSE MARY
CORDOVA ASENCIO, MARITZA JACINTA
CORONEL CALLE, LISBETH GUISSOLA
CRESPO SALAZAR, KARLA FERNANDA
CRUZ ROCHE, ADITA SORAYA
CRUZ VERDEZOTO, MARCYA MARICELA
CUEVA LOAYZA, MONICA ALEXANDRA
CUJI ESPIN, GRACIELA MARLENE
DAVALOS ESPINOZA, SANDRA JANETH
ESCOBAR COELLO, SONIA YNEZ
ESMERALDAS QUINONE, CARLA ERNESTINA
ESPAÑA VIVAS, GLORIAS PATRICIA
ESPINALES LOOR, KAREN JULIANA
ESPINOZA AYALA, JUDITH MARTHA
ESTEVEZ ESTEVEZ, NANCY MARLENE
FELIX PERUGACHI, ROSA MARIA
FERNANDEZ CHUMO, SUSAN ARETTY
FIGUEROA MENDEZ, BETSY BENITA
FLORES PANIMBOZA, JENNY ISABEL
GAHONA CEDILLO, DAISY DELFINA
GALARZA GONZALEZ, SILVIA GABRIELA
GALARZA PRADO, JESUS LEOPOLDINA
GARCIA BRAVO, JENNI ARACELI
GARCIA MENDOZA, DIANA BETSABET
GOMEZ GARCIA, CRUZ MARIBEL
GONZALEZ SANTAMARIA, SANDRA PAOLA
GONZALEZ SOLIS, SILVIA ARACELY
GONZLEZ VARGAS, JANELLA JIMENA

GUERRERO MORENO, KARLA TAMARA
GUERRERO PEDROZA, MARIBEL ADRIANA
GUERRON SANTELI, CESAR CASTULO
GUEVARA INGA, JADIRA MARITZA
GUILLLEN MACIAS, MARGARITA CRISTINA
HELENO MOLINA, FLOR MARIA
HEREDIA BARRERA, PATRICIA MARLENE
HOLGUIN DELGADO, MARIELA JOHANA
HOLGUIN VERA, HOLGER ANDRES
HOLGUIN VERA, LILIBETH ALEJANDRA
JIMA NARVAEZ, AURIA MARIA
JIMENEZ CHOEZ, ERIKA ESTEFANIA
JUMBO RAMOS, ANGIE YARIBEL
KLINGER HURTADO, JUSTINA ROSARIO
LANCHIMBA SANCHEZ, MARTHA CECILIA
LANDAZURI TROYA, ROCIO MARIVEL
LARA DROUET, LUISA LEONELA
LEON GURUMENDI, YOSSELIN ESTEFANIA
LITA RIVADENEIRA, SILVIA MARGOTH
LOPEZ DIAZ, MARIA DE LOURDES
LOPEZ RUBIO, CARLOS ALBERTO
LOZADA BARONA, LOURDES HORTENCIA
MACIAS CHOEZ, MARIA ALEXANDRA
MACIAS GAMBOA, MIRIAM
MACIAS GUAGUA, BRIGGITTE CAROLINA
MACIAS INTRIAGO, ANGELICA LIZETTY
MACIAS SANTANA, OLGA MARIA
MAJOJO VERA, MARITZA INES
MALIZA ECHEVERRIA, ANDREA
MANOBANDA REA, GLADYS OLINDA
MANTUANO LEON, MIREYA ELIZABETH
MAPOZA PONCE, MICHAEL JOEL
MARCAYA PEREZ, JOHANNA PRISCILA
MARCILLO JIMÉNEZ, ELOISA JACQUELINE
MARCILLO ZAMBRANO, JUANA TRINIDAD
MARQUEZ NAZARENO, FABIAN ALBERTO
MÁRQUEZ OLIVES, JUAN PABLO
MARTINEZ QUIONEZ, VERONICA GEOMAIRA
MASA PINARGOTE, GLORIA IMELDA
MEJIA IBARRA, ESTHELA NOEMI
MEJIA SANCHEZ, JULIANA DELANY
MENA ZHAMUNGUI, ROSA ANGLICA
MENDOZA PINARGOTE, FANNY RESURRECCION
MENENDEZ CARRENO, GENESIS ANGELICA
MENOSCAL QUIMI, LORENZA AURORA
MERO CORTEZ, ELIZABETH YADIRA
MINO MANOSALVAS, ANDRES DAVID
MIRANDA SUAREZ, GENESIS ALEXANDRA
MIRANDA SUAREZ, PEDRO ALBERTO
MOLINA FLORES, CESAR FERNANDO
MONAR MONAR, MARIANA JUDITH

MONTALUISA GUANUNA, ANGELA ALEXANDRA
MONTENEGRO PINCAY, JASMIN ELIZABETH
MONTTOYA FRANCO, FANNY MERCEDES
MOPOSITA BONBOM, MONICA CECILIA
MOREIRA MOREIRA, LUIS ALBERTO
MORENO ARTEAGA, JULIA EDITH
MOROCHO BELTRAN, ENMA NARCISA
MOSQUERA OJEDA, ROSA MATILDE
MUÑOZ BASURTO, CARLOS SINDEY
MUOZ ROMERO, OSCAR PLUTARCO
NARANJO MONTALVO, JHOVANA DEL CONSUELO
OCANA BOMBOM, DIANA VERONICA
ORTEGA CASTRO, ANDRES ALEJANDRO
ORTEGA PUENTESTAR, MAYRA VERONICA
ORTEGA PULLES, MARIA EUFEMIA
ORTIZ PACHECO, CHRISTIAN JAVIER
PALACIOS BETANCOU, MARIUXI ALEXANDRA
PALACIOS BOJORQUEZ, MONICA ALEXANDRA
PALACIOS VELEZ, MARCOS GABRIEL
PALMAS RIVAS, SILVIA MARILYN
PARRALES PIGUAVE, ERIKA ARACELY
PENAFIEL MORILLO, MARIA FERNANDA
PERALTA VACA, OLGA ELISA
PEREA, MIRTA DEL PILAR
PIGUANA LEGNA, DANELA ELISA
PIGUAVE TIGRERO, NARCISA MARICELA
PILOZO BAEZA, HOLANDA DEL ROCÍO
PINARGOTE MACIAS, FLOR MARIA
PINARGOTE RAMOS, BETTY CESILIA
PONCE ARELLANO, LAURA CARINA
PONCE LOPEZ, JENNY ROCIO
PONCE MERO, GNEISIS LILIBETH
PONCE ORELLANA, JANNETH VIVIANA
POSTIGLIA ALVARADO, JISSELA LEONOR
POZO, ANGELICA ARACELI
QUICHIMBO ZAMBRANO, TAMARA
QUILLUMBANGO CARANQUI, OLGA ELIZABETH
QUINDE FLORES, GRISELDA JANINA
QUINONES BATALLAS, CARMEN DALILA
QUINONES BURGOS, MARIANITA DEL ROCO
QUISHPI BERRONES, SAMANTA ESTHEFANIA
RAMIREZ MEZA, MAYURIS MARISOL
REYES ENCALADA, GENESIS ESTEFANIA
RIOS ALVARADO, AMELIA JACINTA
RIOS OCHOA, MARLENE YOLANDA
RIVADENEIRA ORELLANA, DIANA ALEXANDRA
RIVERA QUINTANA, JULIO CESAR
RODRIGUEZ GUAMAN, MARIA DEL CARMEN
ROMERO MOSCOS, PATRICIA DEL CONSUELO
ROMERO PERALTA, JUSTIN ELIAN
ROMERO PRADO, ISAAC BLADIMIR

ROMERO SANDOVAL, DELIA MARIA
SACOTO LOOR, BLANCA JULISA
SAENZ VASQUEZ, ANA VIRGINIA
SALAZAR HIDALGO, MONICA ALEXANDRA
SALCEDO CASTRO, EVA JOHANNA
SANCHEZ MACAY, LUCIA GABRIELA
SANDOVAL NATA, EGDA GABRIELA
SARBIA CEPEDA, JUNIOR DANIEL
SARMIENTO VALLEJO, ROSA MARISEL
SIMBA, ROSARIO MANCERO
SOLORZANO DELGADO, ELSA MARIA
SUARE HERAS, DAIANA SOFIA
SUAREZ FLORES, XAVIER RENE
SUAREZ PONCE, CARLOS ELIECER
SUREZ MOREIRA, ROSA NARCISA
TANDAZO CARRANZA, MARIA TERESA
TELLO ESPINOZA, GISELLE ALEXANDRA
TENEMAZA MORAN, WALTER GRIBALDO
TENORIO ANGULO, LETTY GEOCONDA
TIGASI CHUSIN, PETER JOEL
VACA CHIMBO, SAMANTHA ELIZABETH
VACA NUEZ, MARIA VICTORIA
VALAREZO LAPO, FABRICIO LUIS
VALDIVIEZO MENESES, MONICA TATIANA
VARGAS LPEZ, ERODITA ALICIA
VARGAS SANCHEZ, MIGUEL ANGEL
VARGAS VEGA, ANA
VARGAS ZAMBRANO, MERCEDES ARACELY
VASQUEZ MOLINA, WILIAN OLMEDO
VASQUEZ SANCHEZ, VICENTE FRANCISCO
VASQUEZ VACA, LILIA MARILU
VEGA FLORES, MIRIAM IBELDA
VEGA ROMAN, ESTRELLA DEL CARMEN
VELEZ CHACHA, KARINA JOANNA
VELEZ ZAMORA, JOHANNA MARISOL
VERA MURILLO, ELLY YERILEN
VILLALBA NARVAE, MERCEDES DE LOURDES
VILLAMARIN JIMENEZ, CARMEN FABIOLA
VIVAS CRESPO, ILEANA MARIUXI
VIVAS SIMBANA, GABRIELA ESTEFANIA
YACELGA TOAPANTA, NANCY ESPERANZA
YEPEZ SALTOS, ELVIA ERNESTINA
YUPANGUI, VICTOR MANUEL
ZAMBRANO ALCIVAR, LUCRECIA MONSERRATE
ZAMBRANO CALERO, GINA PASCUALA
ZAMBRANO CEDENO, JAVIER YORDANO
ZAMBRANO DIAS, NUBIA LEONILA
ZAMBRANO MEJIA, HAYDEE GRICELY
ZAMBRANO PIN, HAYDEE FLORIDALBA
ZAMBRANO SORNOZA, YULY MARIBEL
ZAMORA ZAMBRANO, ISABEL CECILIA

GANADORAS DEL PLAN DE CRECIMIENTO C3



RELOJ

BASTIDAS GUAMAN, LUISA EDUARDA

CAMPA MAYORGA, JENNIFER BELEN

CEDENO VERA, MAYRA HELIANA

CHIGUE CHICAIZA, GISSELA GERALDINA

ESMERALDAS QUINONE, CARLA ERNESTINA

GARCIA MENDOZA, DIANA BETSABET

MACIAS INTRIAGO, ANGELICA LIZETTY

MOREIRA MOREIRA, LUIS ALBERTO

ORTIZ PACHECO, CHRISTIAN JAVIER

PALACIOS BOJORQUEZ, MONICA ALEXANDRA

PONCE CATUTE, YULI SUSANA

POSLIGUA ALVARADO, JISSELA LEONOR

ROMERO PRADO, ISAAC BLADIMIR

SACOTO LOOR, BLANCA JULISA

SAENZ VASQUEZ, ANA VIRGINIA

SALAZAR HIDALGO, MONICA ALEXANDRA

SANCHEZ MACAY, LUCIA GABRIELA

TIGASI CHUSIN, PETER JOEL

VARGAS LPEZ, ERODITA ALICIA

ZAMBRANO PIN, HAYDEE FLORIDALBA

ZAMBRANO SORNOZA, YULY MARIBEL



TELEVISOR

CANAR SARANGO, MANUEL DE JESS

CEDENO LUNA, ANGIE MARIA

CHILA CEDENO, ANA GRICELDA

COLLAGUAZO UNU, ESTERMITA ESPERANZA

HOLGUIN VERA, LILIBETH ALEJANDRA

PINARGOTE RAMOS, BETTY CESILIA

VILLAMARIN JIMÉNEZ, CARMEN FABIOLA

YUPANGUI, VICTOR MANUEL

MONTENEGRO PINCAY, JASMIN ELIZABETH



CELULAR

ACOSTA CORRAL, CARMEN ELIZABETH

ALVERCA BRAVO, MARIA YOLANDA

CANDO ACONDA, SARA YOLANDA

CARRENO TUAREZ, PERFECTA CLEOTILDE

CHUMO MACIAS, NARCISA DEL JESUS

CUMBICUS VACAS, PATRICIA ELIZABETH

ECHEVERRIA CARDENAS, DIANA MERCEDES

GRIJALVA LOAIZA, GRACE MARIELA

GUALPA MARTINEZ, JEFFERSON PATRICIO

JIMENEZ ROSILLO, NARCISA DE JESUS

LEON GAMBOA, KERLY JESSENIA

LOPEZ RODRIGEZ, EMERITA JOSEFINA

MEDINA CALLE, SANDRA MARITZA

PARRALES GUILLEN, ENA MARGARITA

SACOTO LOOR, YOHANA MAYDEE

VALENCIA CASTRO, FATIMA ANNABEL

VERDEZOTO LUNA, MARIA FERNANDA

ZAMBRANO CALDERO, MARIELA MONCERRATE



LAPTOP

ANDRADE HERRERA, DORETHY SHARON

CARRANZA PONCE, ODALYS NAHOMY

CHIMBO TOBAR, SANDRA ELIZABETH

HEREDIA RODRIGUEZ, DAYSI PATRICIA

HOLGUIN VERA, LILIANA ANDREA

LUNA PALMA, MARIA MARIBEL

VARELA GALLEGOS, MARIA CRISTINA

VELEZ VELEZ, CECILIA TRINIDAD

ESQUEMA DE RUTAS Y FLETES





RUTA BOOM

Ruta con logística Boom, predeterminada por ubicación geográfica, se factura y reparte a todo el país todas las semanas. Entregas a través de repartidores / porteadores de Boom.

MONTO PEDIDOS A PARTIR DE	VALOR DEL FLETE	MÁS IVA
\$30	\$3,50	\$4,03
\$50	\$3,75	\$4,31
\$100	\$4,50	\$5,18
\$500	\$12,50	\$14,38
\$1.000	\$19,50	\$22,43

CRONOGRAMA DE ENVÍO DE PEDIDOS

ruta boom ZONA 1

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
AZUAY	CUENCA	LUNES	JUEVES	A DOMICILIO	
CARCHI	TULCAN	LUNES	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	DAULE	LUNES	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	DAULE (PENITENCIARIA HASTA KM 19)	LUNES	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	DURAN	LUNES	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	GUAYAQUIL	LUNES	MIERCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	GUAYAQUIL/ZONA 8/SECTORES ESPECIALES	LUNES	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	NOBOL	LUNES	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	PALESTINA (GUAYAS)	LUNES	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	PETRILLO	LUNES	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	SAN JACINTO DE YAGUACHI	LUNES	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	SANTA LUCIA	LUNES	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	TRES POSTES	LUNES	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	ISIDRO AYORA	LUNES	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	LOMAS DE SARGENTILLO	LUNES	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	PEDRO CARBO	LUNES	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	SAMBORONDON (CANTON)	LUNES	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	SAMBORONDON/DAULE/SALITRE (VIA - URBANIZACIONES)	LUNES	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CALDERON (CARAPUNGO)	LUNES	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CONOCOTO	LUNES	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CUMBAYA	LUNES	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	LLANO CHICO	LUNES	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	PIFO	LUNES	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	POMASQUI	LUNES	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	PUEMBO	LUNES	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	QUITO DISTRITO METROPOLITANO	LUNES	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	SAN ANTONIO	LUNES	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	SANGOLQUI	LUNES	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	TABABELA	LUNES	MIERCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	TUMBACO	LUNES	MIERCOLES	A DOMICILIO	

ZONA 2

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
BOLIVAR	GUARANDA	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
BOLIVAR	SAN JOSE DE CHIMBO	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
BOLIVAR	SAN MIGUEL	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
CAÑAR	LA TRONCAL	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
CHIMBORAZO	RIOBAMBA	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
EL ORO	EL CAMBIO	MARTES	VIERNES	A DOMICILIO	
EL ORO	EL GUABO	MARTES	VIERNES	A DOMICILIO	
EL ORO	MACHALA	MARTES	VIERNES	A DOMICILIO	
EL ORO	PASAJE	MARTES	SABADO	A DOMICILIO	
EL ORO	SANTA ROSA	MARTES	SABADO	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	TONCHIGUE	MARTES	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	ATACAMES	MARTES	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	ESMERALDAS	MARTES	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	BORBON	MARTES	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	QUININDE	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	SUA (URBANO)	MARTES	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	TACHINA	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	TONSUPA	MARTES	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	VUELTA LARGA	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	LA UNION/ESMERALDAS	MARTES	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	LAGARTO	MARTES	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	LAS GOLONDRINAS	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	RIO VERDE	MARTES	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	SAN LORENZO	MARTES	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	EL TRIUNFO	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	MILAGRO	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	CORONEL MARCELINO MARIDUEÑAS (SAN CARLOS)	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	VIRGEN DE FATIMA	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
GUAYAS	NARANJAL	MARTES	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	NARANJITO	MARTES	VIERNES	A DOMICILIO	
GUAYAS	PUERTO INCA	MARTES	VIERNES	A DOMICILIO	
IMBABURA	COTACACHI	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
IMBABURA	ATUNTAQUI	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
IMBABURA	SAN MIGUEL DE IBARRA	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
IMBABURA	OTAVALO	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
IMBABURA	YAGUARCOCHA	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
LOJA	LOJA	MARTES	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CAYAMBE	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CHECA (CHILPA)	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	EL QUINCHE	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	GUAYLLABAMBA	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	TABACUNDO	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	YARUQUI	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTO DOMINGO DE LOS TSACHILAS	LA CONCORDIA	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
SANTO DOMINGO DE LOS TSACHILAS	SANTO DOMINGO	MARTES	VIERNES	A DOMICILIO	
TUNGURAHUA	AMBATO	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	

ZONA 3

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
COTOPAXI	LA MANA	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
GUAYAS	CERECITA	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
GUAYAS	CHONGON (AV DEL BOMBERO Y PERIMETRAL / URBANIZACIONES VIA LA COSTA HASTA KM 30)	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
GUAYAS	GENERAL VILLAMIL PLAYAS	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
GUAYAS	JUAN GÓMEZ RENDÓN (PROGRESO)	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
GUAYAS	GUAYAQUIL	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
GUAYAS	VELASCO IBARRA (EL EMPALME)	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
GUAYAS	POSORJA	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RÍOS	PATRICIA PILAR	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RÍOS	BABA	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
LOS RÍOS	LA UNIÓN/ BABAHOYO	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RÍOS	BABAHOYO	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
LOS RÍOS	CATARAMA	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RÍOS	ISLA BEJUCAL	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RÍOS	LA ESPERANZA	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RÍOS	PUEBLOVIEJO	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RÍOS	QUEVEDO	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RÍOS	RICARTE	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RÍOS	SAN CAMILO	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RÍOS	SAN JACINTO DE BUENA FE	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RÍOS	SAN JUAN	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RÍOS	URDANETA	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RÍOS	VALENCIA	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RÍOS	VENTANAS	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RÍOS	VINCES	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RÍOS	PUEBLO NUEVO	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RÍOS	QUINSALOMA	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
LOS RÍOS	SAN CARLOS	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	JIPIJAPA	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	MACHALILLA	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	ABDON CALDERON (SAN FRANCISCO)	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	PICHINCHA/MANABI	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	BAHIA DE CARAQUEZ	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	CALCETA	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	CHARAPOTO	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	CHONE	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	CRUCITA	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	EL CARMEN	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	FLAVIO ALFARO	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	JARAMIJO	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	JUNIN	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	LEONIDAS PLAZA	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	MANTA	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	MONTECRISTI	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	PUERTO CAYO	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	PEDERNALES	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	PORTOVIEJO	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	PUERTO LOPEZ	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	RIO CHICO	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
MANABI	ROCAFUERTE	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
MANABI	SAN CLEMENTE	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	SAN VICENTE	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	SANTA ANA DE VUELTA LARGA	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
MANABI	TOSAGUA	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	GUANGOPOLO	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	NAYÓN	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	ALANGASÍ	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	ALOAG	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CALDERON (CARAPUNGO)	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CONOCOTO	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CUMBAYA	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	LA MERCED	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	LLANO CHICO	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	MACHACHI	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	PIFO	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	POMASQUI	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	PUEMBO	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	QUITO DISTRITO METROPOLITANO	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	SAN ANTONIO	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	SANGOLQUI	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	TABABELA	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	TAMBILLO	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	TUMBACO	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	UYUMBICO	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	ZAMBIZA	MIERCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	ANCONCITO	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	ATAHUALPA	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	LA LIBERTAD	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	SALINAS	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	SAN JOSE DE ANCON	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	
SANTA ELENA	SANTA ELENA	MIERCOLES	SABADO	A DOMICILIO	

NOTA:

-Se encuentran habilitadas todas las plazas en la ruta de Boom para que se puedan facturar toda las semanas.

-Se apertura nuevos puntos en la ruta Diferenciada:

ALAUSI, TARQUI, CUMBE, GIRON, SANTA ISABEL.

-Cambio de zona y día de entrega: **CHAMBO**

RUTA DIFERENCIADA BOOM

Ruta con envíos por encomienda y transporte interprovincial / intercantonal, con facturación y envíos todas las semanas, con entregas a domicilio o retiro en oficina del transporte, mismo que nos permitirá atender mas ciudades del país.

**POTENCIA TU NEGOCIO
PROPIO CON BOOM**

- ▶ LLEGAMOS A MÁS LUGARES.
- ▶ PUEDES FACTURAR TODAS LAS SEMANAS.

MONTO PEDIDOS A PARTIR DE	VALOR DEL FLETE	MÁS IVA
\$30	\$4,00	\$4,60
\$50	\$5,00	\$5,75
\$100	\$6,50	\$7,48
\$500	\$24,50	\$28,18
\$1.000	\$39,50	\$45,43



CRONOGRAMA DE ENVÍO DE PEDIDOS

RUTA DIFERENCIADA

ZONA D1

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACIÓN
AZUAY	CAMILO PONCE ENRIQUEZ	LUNES	MIÉRCOLES	OFICINA	
AZUAY	PAUTE	LUNES	JUEVES	A DOMICILIO	
AZUAY	TARQUI	LUNES	VIERNES	A DOMICILIO	NUEVO PUNTO
AZUAY	CUMBE	LUNES	VIERNES	A DOMICILIO	NUEVO PUNTO
AZUAY	GIRON	LUNES	VIERNES	A DOMICILIO	NUEVO PUNTO
AZUAY	SANTA ISABEL	LUNES	VIERNES	A DOMICILIO	NUEVO PUNTO
BOLIVAR	CALUMA	LUNES	MIÉRCOLES	OFICINA	
BOLIVAR	ECHEANDIA	LUNES	MIÉRCOLES	OFICINA	
CAÑAR	AZOGUES	LUNES	JUEVES	A OFICINA	
CARCHI	BOLIVAR	LUNES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
CARCHI	EL ANGEL	LUNES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
CARCHI	MIRA	LUNES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
CARCHI	SAN GABRIEL	LUNES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
EL ORO	PUERTO BOLIVAR	LUNES	MIÉRCOLES	OFICINA	
GUAYAS	JUAN	LUNES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	SIMON BOLIVAR	LUNES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
GUAYAS	TENGUEL	LUNES	JUEVES	OFICINA	
GUAYAS	EL SALITRE (LAS RAMAS)	LUNES	JUEVES	OFICINA	
LOS RIOS	PALENQUE	LUNES	MIÉRCOLES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	GUALAQUIZA	LUNES	MIÉRCOLES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	LIMON INDAZA	LUNES	MIÉRCOLES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	MACAS	LUNES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
MORONA SANTIAGO	MENDEZ	LUNES	JUEVES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	PALORA	LUNES	MIÉRCOLES	OFICINA	
MORONA SANTIAGO	SUCUA	LUNES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
NAPO	ARCHIDONA	LUNES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
NAPO	BAEZA	LUNES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
NAPO	EL CHACO	LUNES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
NAPO	PAPALLACTA	LUNES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
NAPO	TENA	LUNES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
PASTAZA	MERA	LUNES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
PASTAZA	PUYO	LUNES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
PASTAZA	SHELL	LUNES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	CALACALÚ	LUNES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
PICHINCHA	PEDRO VICENTE MALDONADO	LUNES	MIÉRCOLES	OFICINA	
PICHINCHA	PUERTO QUITO	LUNES	MIÉRCOLES	OFICINA	
SANTA ELENA	MANGLAR ALTO/ MONTAÑITA/ OLON	LUNES	JUEVES	OFICINA	
SANTO DOMINGO DE LOS TSACHILAS	SAN JACINTO DEL BUA	LUNES	JUEVES	OFICINA	
SUCUMBIOS	LUMBAQUI	LUNES	MIÉRCOLES	OFICINA	
SUCUMBIOS	PACAYACU	LUNES	MIÉRCOLES	OFICINA	
TUNGURAHUA	BAÑOS DE AGUA SANTA	LUNES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	

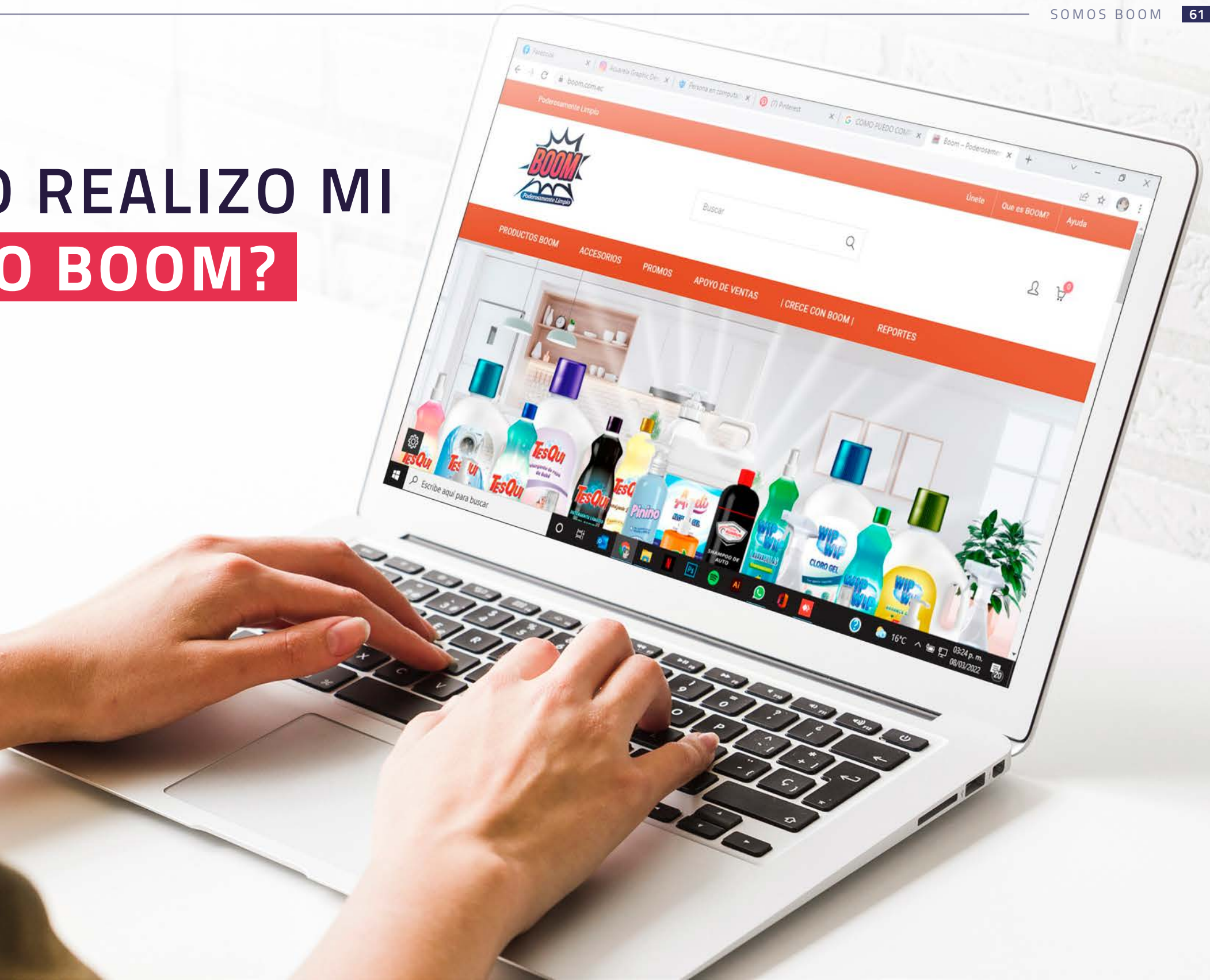
ZONA D2

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
CHIMBORAZO	ALAUSI	MARTES	JUEVES	OFICINA	NUEVO PUNTO
CHIMBORAZO	CHAMBO	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	CAMBIO DE ZONA Y DIA DE ENTREGA
CHIMBORAZO	CUMANDA	MARTES	JUEVES	OFICINA	
COTOPAXI	ALAUQUEZ	MARTES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	LATACUNGA	MARTES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	PUJILI	MARTES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	SAN MIGUEL SALCEDO	MARTES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
COTOPAXI	SAQUISILI	MARTES	MIÉRCOLES	A DOMICILIO	
EL ORO	ARENILLAS	MARTES	SABADO	A DOMICILIO	
EL ORO	HUAQUILLAS	MARTES	SABADO	A DOMICILIO	
EL ORO	MARCABELÍ	MARTES	JUEVES	OFICINA	
EL ORO	MOROMORO (PIÑAS)	MARTES	JUEVES	OFICINA	
EL ORO	PIÑAS	MARTES	JUEVES	OFICINA	
EL ORO	PORTOVELO	MARTES	JUEVES	OFICINA	
EL ORO	ZARUMA	MARTES	JUEVES	OFICINA	
ESMERALDAS	MUISNE	MARTES	JUEVES	OFICINA	
ESMERALDAS	SAN MATEO	MARTES	VIERNES	A DOMICILIO	
ESMERALDAS	VICHE	MARTES	VIERNES	OFICINA	
GUAYAS	BALZAR	MARTES	JUEVES	OFICINA	
GUAYAS	BUCAY	MARTES	JUEVES	OFICINA	
LOJA	ALAMOR	MARTES	JUEVES	OFICINA	
LOJA	CARIAMANGA	MARTES	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	CATACOA	MARTES	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	CATAMAYO (LA TOMA)	MARTES	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	CELICA	MARTES	JUEVES	OFICINA	
LOJA	CHAGUARPAMBA	MARTES	JUEVES	OFICINA	
LOJA	GONZANAMA	MARTES	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	MACARA	MARTES	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	MALACATOS	MARTES	SABADO	OFICINA	
LOJA	OLMEDO	MARTES	JUEVES	OFICINA	
LOJA	PINDAL	MARTES	JUEVES	OFICINA	
LOJA	SAN PEDRO DE LA BENDITA	MARTES	SABADO	A DOMICILIO	
LOJA	VILCABAMBA	MARTES	JUEVES	OFICINA	
LOJA	ZAPOTILLO	MARTES	JUEVES	OFICINA	
LOS RIOS	MONTALVO	MARTES	JUEVES	A OFICINA	
ORELLANA	LA JOYA DE LOS SACHAS	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
ORELLANA	LORETO	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
ORELLANA	PUERTO FRANCISCO DE ORELLANA (EL COCA)	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	NUEVA LOJA (LAGO AGRIO)	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	SHUSHUFINDI	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
SUCUMBIOS	TARAPOA	MARTES	JUEVES	OFICINA	
TUNGURAHUA	PELILEO	MARTES	JUEVES	A DOMICILIO	
ZAMORA CHINCHIPE	CHAMICA/CUMBARATZA	MARTES	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	CUMBARATZA	MARTES	SABADO	A DOMICILIO	
ZAMORA CHINCHIPE	EL PANGUI	MARTES	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	GUAYZIMY	MARTES	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	LOS ENCUENTROS	MARTES	JUEVES	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	PALANDA	MARTES	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	PANGUINTZA/ ZUMBI	MARTES	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	PAQUISHA	MARTES	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	TIMBARA	MARTES	SABADO	A DOMICILIO	
ZAMORA CHINCHIPE	YACUAMBI	MARTES	SABADO	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	YANTAZA	MARTES	SABADO	A DOMICILIO	
ZAMORA CHINCHIPE	ZAMORA (URBANO)	MARTES	SABADO	A DOMICILIO	
ZAMORA CHINCHIPE	ZUMBA	MARTES	JUEVES	OFICINA	
ZAMORA CHINCHIPE	ZUMBI	MARTES	SABADO	A DOMICILIO	

ZONA D3

PROVINCIA	CIUDAD	ENVÍO - RECEPCIÓN (Pagos, Pedidos, Ingresos)	DÍA de Entrega	Tipo de Entrega	OBSERVACION
LOS RIOS	MOCACHE	MIÉRCOLES	SABADO	OFICINA	
MANABI	COJIMES	MIÉRCOLES	SABADO	OFICINA	
MANABI	EL PARAISO LA 14	MIÉRCOLES	SABADO	OFICINA	
MANABI	PAJAN	MIÉRCOLES	SABADO	OFICINA	
PICHINCHA	CUTUGLAHUA	MIÉRCOLES	VIERNES	A DOMICILIO	

¿CÓMO REALIZO MI PEDIDO BOOM?



PROCESO DE COMPRAS



Ingresa a WWW.BOOM.COM.EC



Selecciona los productos deseados



Verifica y finaliza la compra



Realiza el pago



En la sección pedidos, busca el pedido



Carga la imagen del pago



Ubica registrar pago



Verifica que salga el mensaje pago registrado con éxito

REALIZA TUS PAGOS BOOM EN LAS CUENTAS A NOMBRE DE
TECNOLOGÍA DE SERVICIOS QUÍMICOS TESQUIMSA
RUC 1791299450001

BANCO PICHINCHA

CORRIENTE # 3053676604

PRODUBANCO

CORRIENTE #01024059245

BANCO DEL PACIFICO

CUENTA CORRIENTE # 7542054

BANCO DE GUAYAQUIL

CORRIENTE # 26931487

BANECUADOR

CORRIENTE # 3001469318

BANCO INTERNACIONAL

CORRIENTE # 620619200

BANCO BOLIVARIANO

CORRIENTE # 502-503193-6

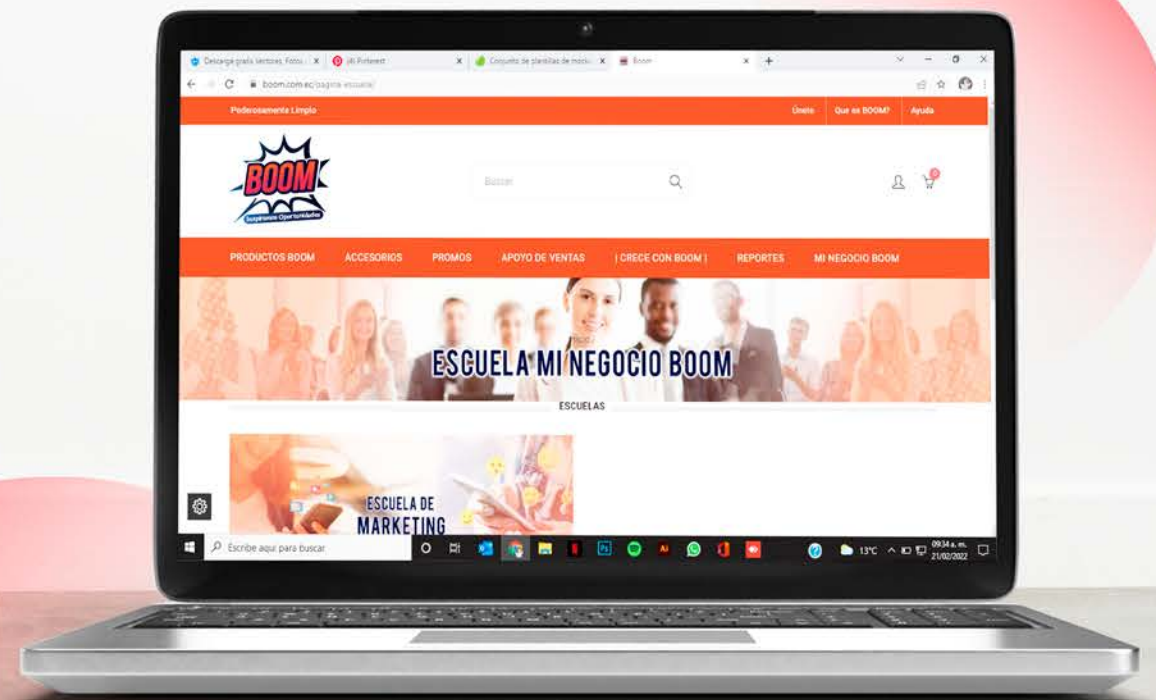
Recuerda que estos son los únicos medios autorizados para el
 pago de tus productos



VISITA NUESTRA PÁGINA WEB

WWW.BOOM.COM.EC

donde puedes encontrar la **ESCUELA MI NEGOCIO BOOM** para capacitarte y desarrollar las habilidades que te ayudarán a potenciar tu negocio.



¿CÓMO COBRO MIS COMISIONES?



PROCESO DE PAGO DE COMISIONES Y ENVÍO DE FACTURA ELECTRÓNICA

1 Para el caso de empresarios y líderes calificados, la forma de cobrar las comisiones y bonos por incorporación de la campaña respectiva, es a través de la factura electrónica a nombre de quien está la red, quien es la persona beneficiaria de dicho valor y a nombre de quien se transferirá dicho valor ganado.

2 El reporte de comisiones correspondiente a la campaña será emitido vía página web al cierre de la misma, debiendo enviar la factura electrónica hasta el martes de la siguiente semana para recibir el pago vía transferencia desde el viernes hasta los 2 siguientes días laborables.

3 La factura electrónica debe contener los siguientes datos:

Nombre: Tesquimsa

Ruc: 1791299450001

Dirección: Bartolomé Sánchez N72-165 y Antonio Basantes

Teléfonos: 022486684

4 EL SERVICIO DE RENTAS INTERNAS mediante RESOLUCIÓN Nro. NAC-DGERCGC23-0000004 emitida el 15 de febrero de 2023 excluye de manera explícita las actividades de Comisionistas, por tanto, se encuentran dentro del REGIMEN GENERAL y están en la obligación de emitir comprobantes electrónicos a partir de la promulgación de esta resolución (27 del febrero del 2023).

Cabe aclarar que la resolución NAC-DGERCGC21-00000060 del 30 de diciembre del 2021 queda derogada.

CONSIDERACIONES:

1. Las personas que venían facturando como RIMPE EMPRENDEDOR deben hacerlo ahora como REGIMEN GENERAL y los porcentajes a retener son del 8% IRF y el 70% retención IVA.

2. Las personas que venían emitiendo NOTAS VENTAS deben de manera obligatoria acogerse a la Facturación Electrónica bajo el REGIMEN GENERAL y los porcentajes de retención son del 8% IRF y 70% retención IVA.

5 Todo reclamo se debe realizar por medio de ticket en el CRM.

CONSIDERACIONES:

- La empresa debe recibir la factura electrónica para proceder con el pago respectivo.
- No se podrá acumular pagos, por lo que se deberá cobrar cada campaña lo ganado.

CÓDIGO DE ÉTICA TESQUIMSA-BOOM

Certificados por



CÓDIGO DE ÉTICA

TESQUIMSA-BOOM

Acciones que serán consideradas como contrarias a nuestro código de ética de TESQUIMSA-BOOM, y que ocasionarán un llamado de atención y/o la terminación de la relación comercial con Promotores (as), Empresarios (as) o Líderes independientes.

- Falsificar firmas o documentos, y/o realizar alteraciones de cualquier documento de pago como nombre, fecha o cualquier otro, ya sea para beneficio personal o de terceros.
- Suplantar la identidad de otra persona, o utilizar sus números de cédulas de identidad con el fin de incorporar a Promotoras que pertenecen a otros grupos.
- Inducir a cambiarse de grupo a un(a) Promotor(a) que está activo(a), es decir no respetar las redes ya formadas.
- Engañar a un(a) Promotor(a) manipulando la información entregada por la compañía, y ocultar o tergiversar información respecto al negocio con Boom.
- Usar las instalaciones, recursos, redes y/o eventos de Boom, para inducir a los(as) promotores(as) a pertenecer a negocios personales de otra índole.
- Faltar de palabra u obra a algún personero de Tesquimsa-Boom.

- Uso indebido de la marca y/o otros elementos de propiedad intelectual, sin la autorización debida de la empresa.

- Manipulación y/o venta de productos adulterados.

- Vender los productos Boom utilizando prácticas desleales de competencia (a menor precio que el catálogo o con ofertas y descuentos no otorgados por la empresa), perjudicando a los(as) demás promotores(as).

- Otros que atenten contra las buenas prácticas comerciales.

APLICACIÓN DEL CÓDIGO DE ÉTICA



- Para la aplicación del código de ética se establecerá el respectivo comité conformado por las distintas Gerencias de la empresa, este ente regulador será el que tome las acciones contempladas en dicho código de ética.
- Toda solicitud de intervención por parte de la empresa, dada la consideración de una falta cometida, deberá hacerse a través de ticket de reclamo vía Servicio al Cliente con carta dirigida a la Gerente Nacional de Ventas Campo y el Gerente de Ventas Directas, donde se deberá incluir los nombres, datos y pruebas de las faltas cometidas para poder ser atendidas.
- Para el caso de malas prácticas comerciales que afecten a los demás promotores(as), en lo que tiene que ver con vender el producto a menor precio de lo indicado en el catálogo, por parte de personas o establecimientos, la empresa conminará a no hacerlo y en su defecto podrá darle de baja al código de la (el) promotor(a) que le está surtiendo los productos a dicho establecimiento.

CÓDIGO DE ÉTICA – MANEJO DE LA RED CONSIDERACIONES

INGRESO DE PROMOTORES(AS)

- Una promotora que esté 'solamente' ingresada en un grupo y que no haya pasado pedido, es decir que no esté activa, podrá reingresarse en otro grupo para pasar pedido, por lo que pertenecerá a la red donde primero pase pedido y se active. Este trámite se debe realizar por medio de ticket solicitando cambio de red.
- Si una promotora, que haya estado activa en un grupo, quiera pertenecer a otro grupo o red, deberá estar inactiva (no pasar pedido) durante 3 meses consecutivos en el grupo original, para lo cual deberá llenar el formato establecido para el efecto, y una vez autorizado el mismo, poder ingresar al otro grupo, este re-ingreso no generará el respectivo bono por ingreso y primer pedido de \$ 5 a la recomendante.

LÍDERES O EMPRESARIOS(AS)

- Un(a) líder o empresario(a), independientemente de su estatus, será considerado(a) como promotor(a) para el concepto de activo(a), pero al ser empresario(a) o líder no aplica el cambio de todo su grupo o red a otro grupo, es decir que no se pueden cambiar grupos o redes enteras a otros grupos. Si se inactiva el (la) líder como promotor(a), el (ella) se puede reingresar como promotor(a) en otra red después de inactivarse 3 meses, pero su red generacional se queda en el grupo inicial en donde se formó.

LA RED

- Cuando una líder se da de baja por incumplimiento de las metas del REM (Por 3 campañas consecutivas), o por su deseo de ya no seguir en el negocio vía renuncia por escrito, su grupo personal regresa a la líder madre (padre) de donde se formó, y si tuviere hijas o nietas Líderes están son absorbidas en orden generacional por la líder madre (padre) también.
- Se Tienen 6 campañas (posteriores a darse de baja) para volver a formarse como líder y recuperar la red (genealogía) y su estatus, posteriormente a este tiempo perderá definitivamente su estructura.
- Al darse de baja una líder esta pierde su estatus, esto afecta el estatus de sus líderes en orden ascendente si lo tuviere, es decir que se modifica el estatus de toda la genealogía de madres (padres), abuel@s y bisabuel@s si los tuviere. De igual manera se modifica la genealogía en orden descendente al ser absorbido su grupo.
- Las redes formadas no se pueden vender a un tercero para su usufructo, goce o disposición.

HEREDABILIDAD DE LA RED

FORTUITA: En caso de fallecimiento de la Líder, la red se hereda a un familiar de hasta 2do grado de consanguinidad y mayor de edad, esta persona debe estar asignada previamente cuando se forma la Líder al firmar su contrato. Si no hay ninguna persona asignada se procede con el regreso de la red al grupo de la Líder madre o padre de donde se formó, al igual que toda su generación si la tuviese.

PLANIFICADA: A partir de los 55 años de edad o tenga 10 años en la empresa (siempre y cuando sea Líder Bronce en adelante), la Líder puede decidir heredar el negocio a un familiar asignado de hasta 2º grado de consanguinidad y mayor de edad, este familiar debe ser Líder Junior por lo menos para que pueda heredar el negocio.

INHABILITACION

Al no poder atender la red, se podrá:

- 1.- Ceder-Transferir la red (por afinidad) a un(a) LIDER hijo(a) , quien deberá darse de baja(de la red que tenia) para asumir la nueva red Cedida-Transferida, la inhabilidad de poder atender la red será certificada por Tesquimsa-Boom.
- 2.- Se podrá cambiar de nombre a la red por un familiar o persona certificada por Tesquimsa-Boom, para que pueda manejar la red.

APLICACIÓN DEL CÓDIGO DE ÉTICA MANEJO DE LA RED

- Para la aplicación del código de ética-manejo de la red, se establecerá el respectivo comité conformado por las distintas Gerencias de la empresa, este ente regulador será el que solvente las solicitudes presentadas e intervendrá en los casos citados.
- Toda solicitud sobre el código de ética-manejo de la red deberá hacerse a través de ticket de reclamo vía Servicio al Cliente con carta dirigida a la Gerente Nacional de Ventas Campo y el Gerente de Ventas Directas, donde se deberá incluir los nombres y datos para poder ser atendidas.
- En lo que respecta a los cambios de datos en la red, aplicará el formato designado para el efecto, y se tramitará vía la generación de un ticket a Servicio al Cliente.

PLAN DE INCENTIVOS Y
RECONOCIMIENTOS

Galaxia de Estrellas

*Embellecemos hogares,
inspiramos oportunidades...*



PERIODO TOTAL C10 2023 – C8 2024 (12 campañas).

A.- Plan de INCENTIVOS de los periodos parciales.

- Empresarios
- Líderes

B.- Plan de RECONOCIMIENTO (RANKING) del periodo total.

1. Plan de INCENTIVOS para EMPRESARIOS por cumplimiento en PERIODOS PARCIALES.

3 PERIODOS PARCIALES DE 4 CAMPAÑAS CADA UNO:

- 01 C10-C11-C12-C13 02 C1-C2-C3-C4 03 C5-C6-C7-C8

Meta: Lograr el plan de estrellas en cualquier opción, siendo Empresario de NIVEL 3 en las 4 campañas consecutivas de cada periodo.

Nota: Si en un periodo determinado se forma como líder, en la(s) siguiente(s) campaña(s) correspondiente (s) debe ganar el plan de estrellas para líderes en cualquiera de las 3 opciones.

- Al formarse como líder participa en el viaje de líderes a Galápagos para lo cual se le contabiliza los periodos cumplidos como empresario.

Premio a la ganadora:

- 01 **Periodo C10-C11-C12-C13:** Estadía de dos días una noche en un hotel de playa de Santa Elena o Guayas.
- 02 **Periodo C1-C2-C3-C4:** Estadía de dos días una noche en un hotel de playa de Manabí.
- 03 **Periodo C5-C6-C7-C8:** Estadía de dos días una noche en un hotel de Cuenca.

NOTA DE LOS VIAJES: De integración, enfoque y diversión, incluye estadía y comidas, no incluye traslado al hotel.



2. Plan de INCENTIVOS para LÍDERES por cumplimiento en PERIODOS PARCIALES.

4 PERIODOS PARCIALES DE 3 CAMPAÑAS CADA UNO:

- 01 C10-C11-C12 02 C13-C1-C2 03 C3-C4-C5 04 C6-C7-C8

META: Alternativa 1: Lograr el plan de estrellas (Cualquier OPCION) en las 3 campañas consecutivas de cada periodo.

Alternativa 2: Lograr un acumulado de ventas en las 3 campañas de \$ 20.000 o más en cada periodo y cada campaña del periodo debe ser mayor en venta a la campaña anterior de forma consecutiva. Si forma una hija(s) en el (los) periodo (s), se le suma la venta de esta(s) para la meta.

NOTA PARA LÍDERES: La base del plan de estrellas en la alternativa 1 y de la venta en la alternativa 2 para el caso de la C10 que arrancan los periodos del nuevo Plan de Incentivos será la C8, ya para la C11 será la C10, para la C12 será la C11 y así sucesivamente.

Premio a la ganadora:

- 01 **Periodo C10-C11-C12:** Estadía de dos días una noche en un hotel de playa de Santa Elena o Guayas.
- 02 **Periodo C13-C1-C2:** Estadía de dos días una noche en un hotel de playa de Manabí.
- 03 **Periodo C3-C4-C5:** Estadía de dos días una noche en un hotel de Cuenca.
- 04 **Periodo C6-C7-C8:** Estadía de dos días una noche en un hotel de Quito, incluye visita a la planta.

NOTA DE LOS VIAJES: De integración, empoderamiento, y diversión, en el de Quito adicional es de reconocimiento, los viajes incluyen estadía y comidas, no incluye traslado al hotel.



3. Plan de INCENTIVOS para LÍDERES por cumplimiento en PERIODOS TOTALES.

META:

- 01 Ganar 3 de los 4 periodos en la alternativa 1 del plan de estrellas.
- 02 En la alternativa 2 de venta ganar los 4 periodos.
- 03 Si se produce un Mix de ganar los periodos con plan de estrellas o venta deberán cumplir los 4 periodos para el viaje a Galápagos.

En cualquiera de los 3 casos, adicional deberán formar un líder hijo nuevo en el periodo total, mismo que debe estar activo (Cumpliendo el REM) hasta la campaña C8-2024, que termina el periodo total.

Premio a la ganadora:

Tour a Galápagos de 4 días 3 noches, incluido el vuelo de avión hacia Galápagos (saliendo desde Quito o Guayaquil), en un viaje espectacular de integración y diversión para disfrutar de las islas encantadas.

NOTAS GENERALES:

- 01 En los viajes del 1º, 2º y 3º Periodos coincidirán los líderes y empresarios tanto en el lugar como en las fechas para que sea un viaje de integración de los respectivos grupos.
- 02 Se hará el reconocimiento a las ganadoras de los distintos periodos y del periodo total en la reunión virtual de reconocimiento 'GALAXIA DE ESTRELLAS 2024'.
- 03 El premio es para la ganadora tanto para Empresarios como Líderes de forma exclusiva, el premio del viaje no se puede ceder o transferir a otra persona en ningún caso, se debe confirmar su asistencia con la respectiva antelación indicada por la empresa.





PLAN DE RECONOCIMIENTO

RANKING DEL PERIODO

C10 2023 – C8 2024 (12 campañas)

LÍDERES POR ESTATUS

Mejor líder en Venta por crecimiento de estatus:

- MEJOR LIDER JUNIOR
- MEJOR LIDER BRONCE
- MEJOR LIDER PLATA
- MEJOR LIDER ORO

PREMIO: Placa

Nota: El estatus en el que participa el líder es con el que empezó en el periodo.

MEJORES EN VENTA Y FORMACION

● PROMOTORES

Mejor promotor en venta en el periodo.

PREMIO: Placa y Estadía de 2 días una noche en un destino Nacional para dos personas.

● LIDERES

Mejor líder en venta y formación.- Se le suma a la venta de su grupo personal la venta de sus hijos nuevos formados en él periodo.

PREMIO: Placa y Estadía de 2 días una noche en un destino Nacional para dos personas.

● LIDERES

Mejor Líder con carro (Base \$ 5.000 o más en cada campaña): A la venta de su grupo personal se le suma la venta de sus hijos que tenga (Frontalidad).

PREMIO: Placa y Estadía de 2 días una noche en un destino Nacional para dos personas.

NOTA GENERAL:

- **Reconocimiento:** En la reunión virtual anual de reconocimiento 'GALAXIA DE ESTRELLAS' 2024.

CUADRO DE HONOR CARRO BOOM



YOHANA SACOTO

ORO VIP
Portoviejo



BELÉN RIVADENEIRA

ORO VIP
Quito



MARIBEL PARRALES

ORO SUPER VIP
Portoviejo



ENA PARRALES

ORO VIP
Portoviejo



PATRICIA ORTEGA

ORO VIP
Quevedo



SHARON ANDRADE

ORO VIP
Machala



MAYRA ORTIZ

ORO VIP
Milagro



NELLY LAAZ

ORO VIP
Quevedo



EVELYN ECHEVERRÍA

ORO VIP
Quito



Mi Viaje hacia la Libertad Empresarial con Boom

Evelyn Elizabeth Echeverría Cárdenas

Líder Oro VIP

Querida Familia Boom,

Para mí es un honor poder compartir mi testimonio de crecimiento logrado en Boom, una decisión que marcó un antes y un después en mi vida.

Durante más de 10 años trabajé en dependencia, tanto en el sector privado como en el público, ocupando cargos importantes donde había alcanzado una estabilidad económica y profesional. No obstante, solo después de 5 años logré ascender a un puesto de mayor jerarquía, enfrentándome a un horario de más de 8 horas diarias y con poco tiempo para compartir en familia. En agosto de 2020, 620 personas fuimos desvinculadas de la empresa. Inicé la búsqueda de trabajo, contando con los estudios y la experiencia necesarios, pero me encontré con la frustración de que las empresas limitaban la recepción de hojas de vida a candidatos hasta los 35 años de edad.

En medio de mi enojo y sin saber qué hacer, recibí un mensaje de mi mejor amiga que



incluía el catálogo de Boom. Decidí entonces estudiar y analizar el plan de compensación de la empresa, sabiendo que las redes de mercadeo o el marketing en red eran considerados como el negocio del siglo XXI. Me aferré a hacer que este negocio funcionara, convirtiéndose hasta el día de hoy en mi único ingreso.

Boom me dio la oportunidad de empezar un negocio con una mínima inversión, con productos de calidad, económicos y de consumo masivo. Un negocio que depende solo de mí, de mi trabajo y de mi esfuerzo, sin jefes, sin horarios fijos, pudiendo trabajar desde casa o desde cualquier parte del mundo, junto a mi familia.

Comprendí que, aunque este negocio depende de mí, no llegué sola a la meta, sino acompa-



ñada de un extraordinario equipo. Personas que se dieron la oportunidad de cambiar y crear un nuevo estilo de vida, mejorando la economía en sus hogares. En este negocio, creces haciendo crecer a otros, y ganas enseñando a tu equipo a ganar. He podido viajar y conocer a mi equipo, mujeres emprendedoras que hoy pueden cubrir las necesidades básicas de su hogar y sentirse productivas en medio de una sociedad diversa.



Te invito a ser parte de este cambio, a construir un legado para tu familia y a trascender. Tú puedes ser la siguiente; Boom puede cambiar tu vida como lo hizo con la mía.

Estoy profundamente agradecida primero a Dios, mi principal socio, quien permite que cada sueño se convierta en realidad. Agradezco a cada una de mis promotoras, empresarias y líderes, que con su "sí" se convirtieron en parte fundamental de este proyecto que cambia vidas en Ecuador. A Tesquimsa, por apoyar la reactivación económica del país, y a mi amada familia, mi motor, fortaleza y bendición. Gracias por todo su apoyo.



PROCESO DE EMPODERAMIENTO EN BOOM



1. Conocer a los integrantes de tu equipo (Ficha).
2. Contacto y Conexión.
3. Metas personales + Metas del equipo = Empoderarse y Empoderar.
4. Potencial de ganancias con Boom (Simulador/Planificador)
5. Construcción del residual.
6. Oportunidad, realiza reuniones.
7. Anfitriones, realiza reuniones.
8. Semilleros y talentos + Prospectación e incorporación (Patrocinio).
Reuniones generales y de uno en uno.
9. Capacitaciones, realiza reuniones.
10. Seguimiento a planes y programas.
11. Variables de alto rendimiento (Activas, inactivas, retención, actividad, etc.)
12. Administración del negocio (Pedidos, incorporaciones, tickets, reportes, marketing digital, etc)
13. Núcleos participa y realiza (Resultados de campaña anterior, novedades de campaña, nueva proyección y reconocimientos).
14. Testimonios que inspire.
15. Compromisos por meta

Verificar el cumplimiento de la Meta personal y del equipo

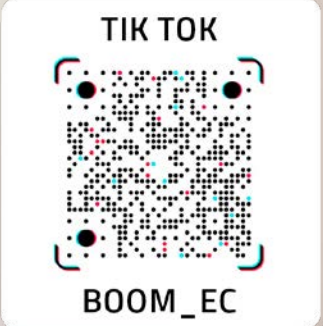


- Línea de envases PET, con materia prima 100% reciclada.
- Proceso de serigrafiado de envases que reduce en un 100% los residuos de etiquetas.
- Materias primas biodegradables.
- Catálogo con certificación PEFC, proveniente de bosques sostenibles y fuentes controladas.
- Aprovechamiento de los desechos generados dentro de la empresa.
- Certificación ISO 14001:2015 Sistemas de gestión ambiental.
- Fundas reutilizables para la entrega de pedidos.

Boom está comprometido con el medio ambiente.



SÍGUENOS EN






 @jacki.estevez.ec
 ○ Sígueme ○



 @eduardo.escobar.ec
 ○ Sígueme ○



*Embellecemos hogares,
inspiramos oportunidades...*

